

NOHO PARTNERS OYJ

Varsinainen yhtiökokous 2025

Jarno Suominen
Toimitusjohtaja

NOHO

NORDIC HOSPITALITY PARTNERS





Ruokaravintolat



Viihderavintolat



Tapahummat

Yhdistämme paikalliset vahvat brändit ja konseptit elämyksellisiin kokemuksiin kaikilla liiketoiminta-alueillamme



Sijoitustoiminta kansainväliseen ravintolamarkkinaan

Norja • Tanska
Better Burger Society • Triple Trading

Pohjois-Euroopan ravintolamarkkina on pirstaloitunut, kehittyvä ja mahdollisuuksia täynnä

Ravintoloiden lukumäärä:

Suomi

~11 000
ravintolaa

Norja

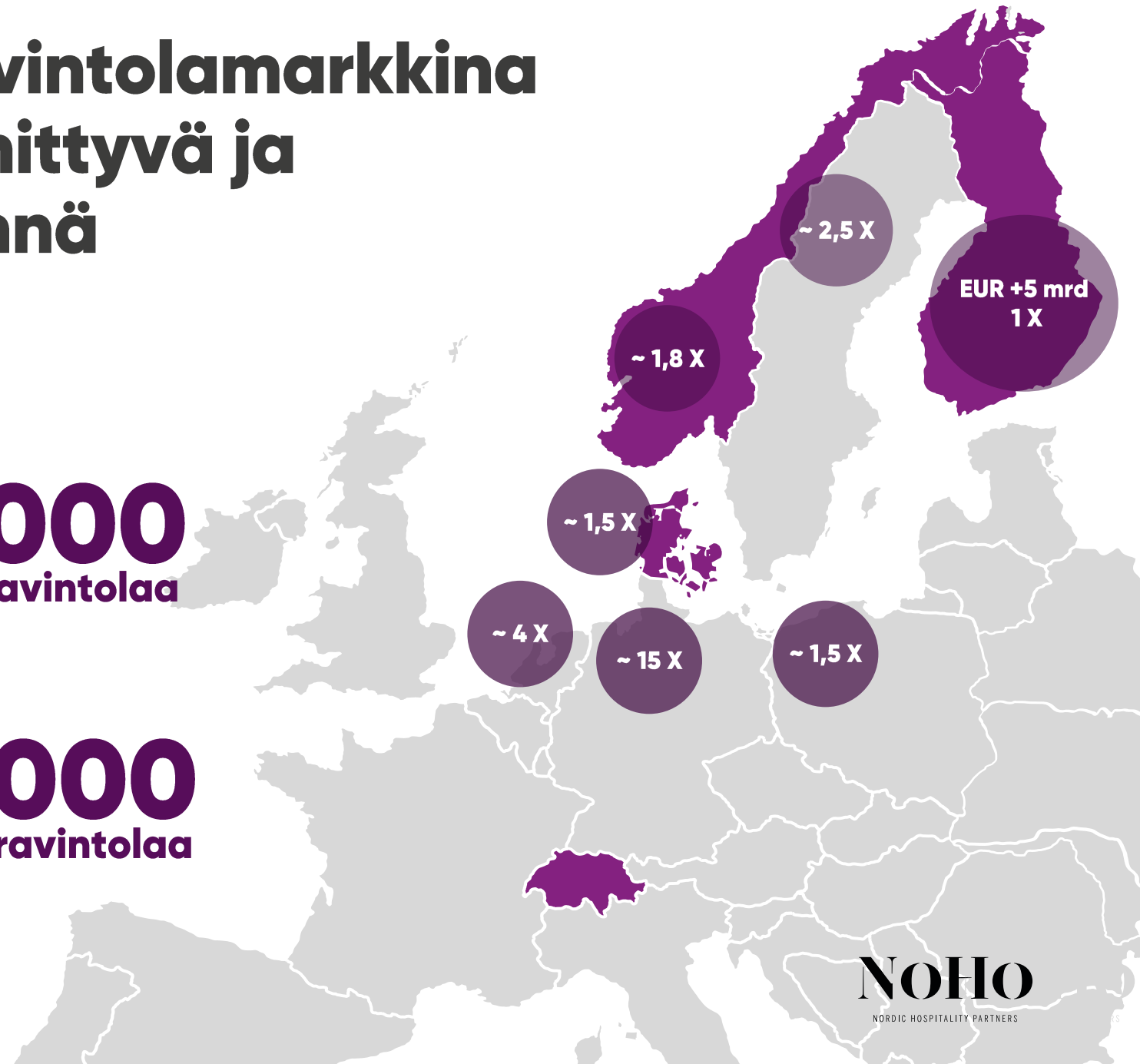
~22 000
ravintolaa

Tanska

~18 000
ravintolaa

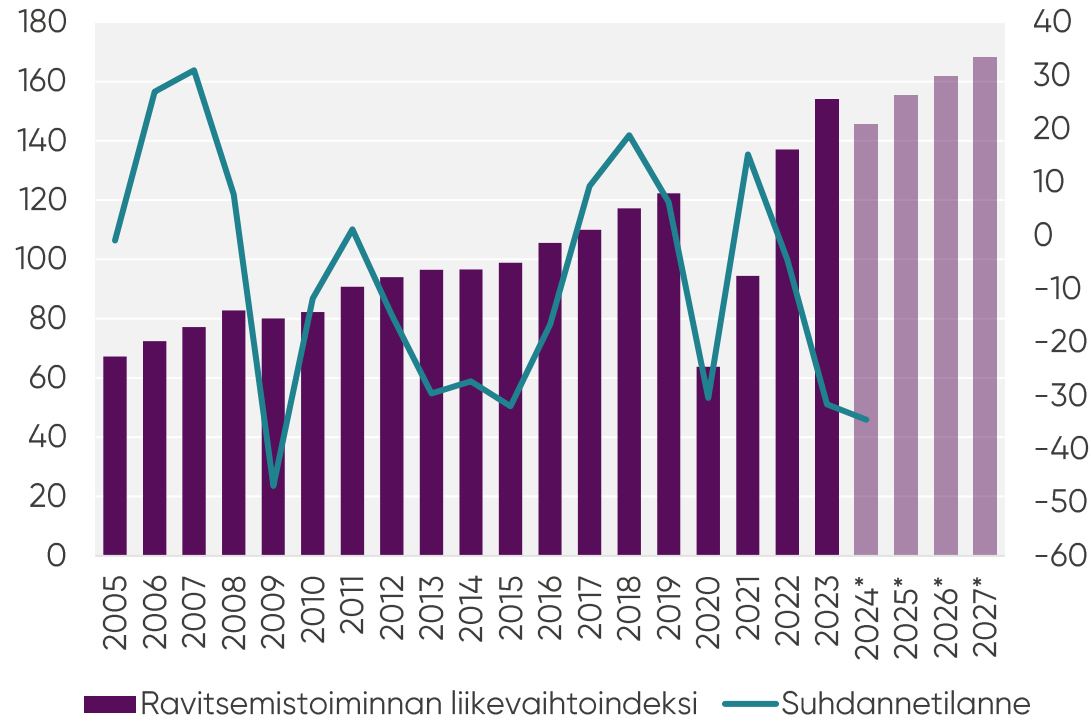
Ruotsi

~20 000
ravintolaa

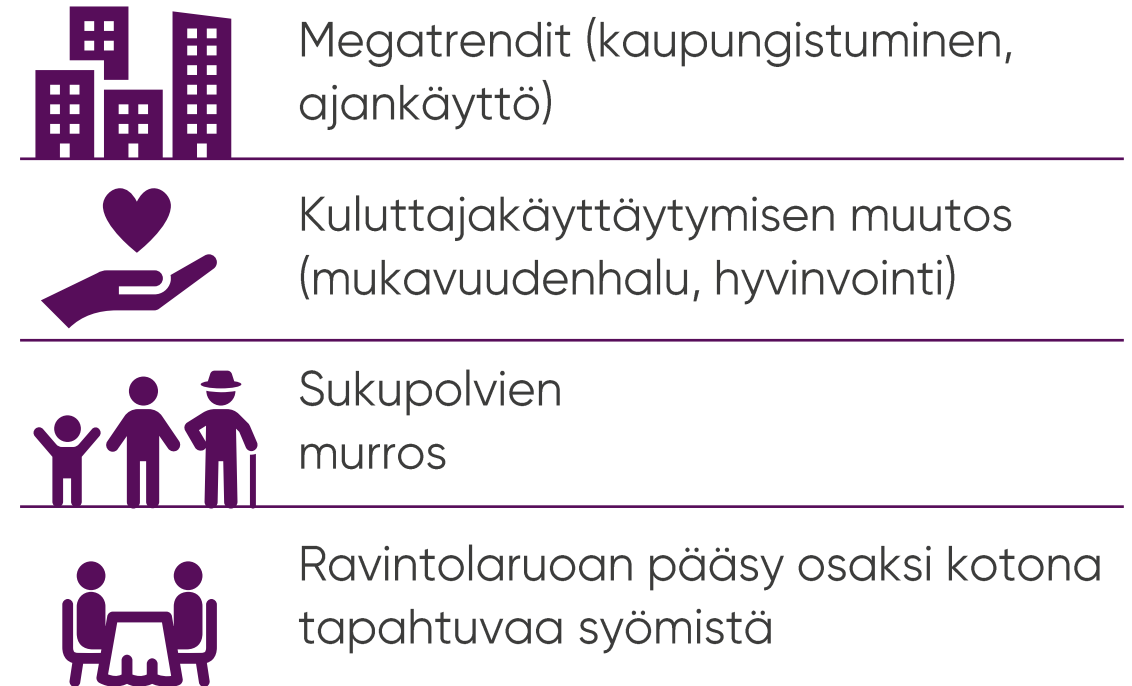


Ravintolatoimiala on nopeimmin kasvava vähittäiskaupan segmentti Euroopassa...

SUOMEN RAVINTOLAMARKKINAN ARVON KEHITYS 2005-2023



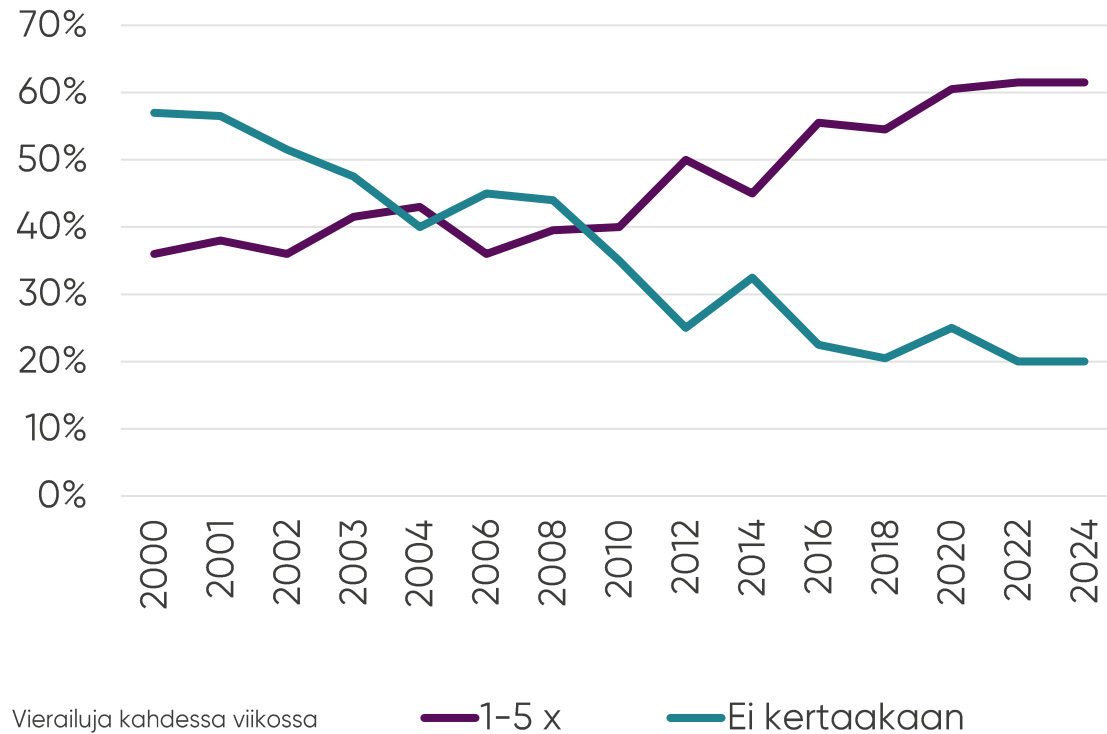
RAVINTOLAMARKKINAN PITKÄN AIKAVÄLIN AJURIT



Lähde: Ravitsemistoiminnan liikevaihto Tilastokeskus,
* 2024-2027 luvut NoHo Partnersin arvio markkinakehityksestä
Suhdannetilanne Elinkeinoelämän keskusliiton suhdannebarometri

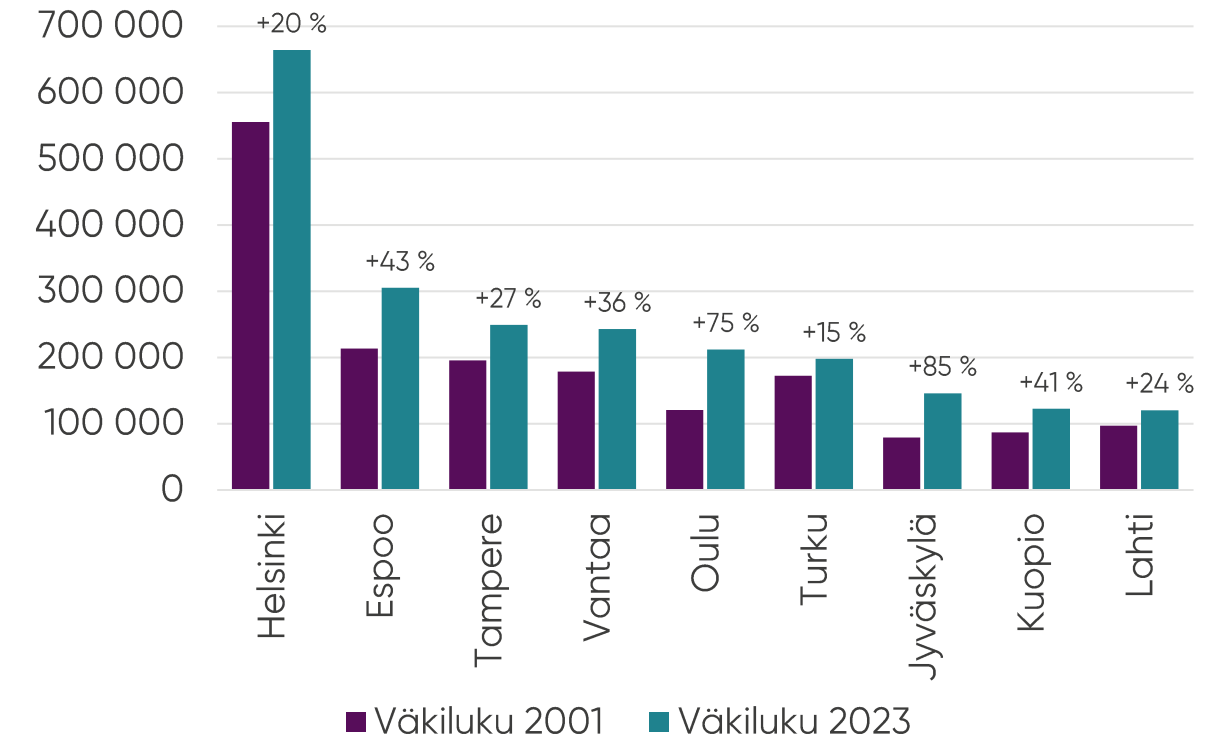
...ja ravintolat ovat tulleet osaksi myös suomalaisten arkea

KULUTTAJIEN RAVINTOLAKÄYNTIEN MÄÄRÄ ON KASVANUT MERKITTÄVÄSTI

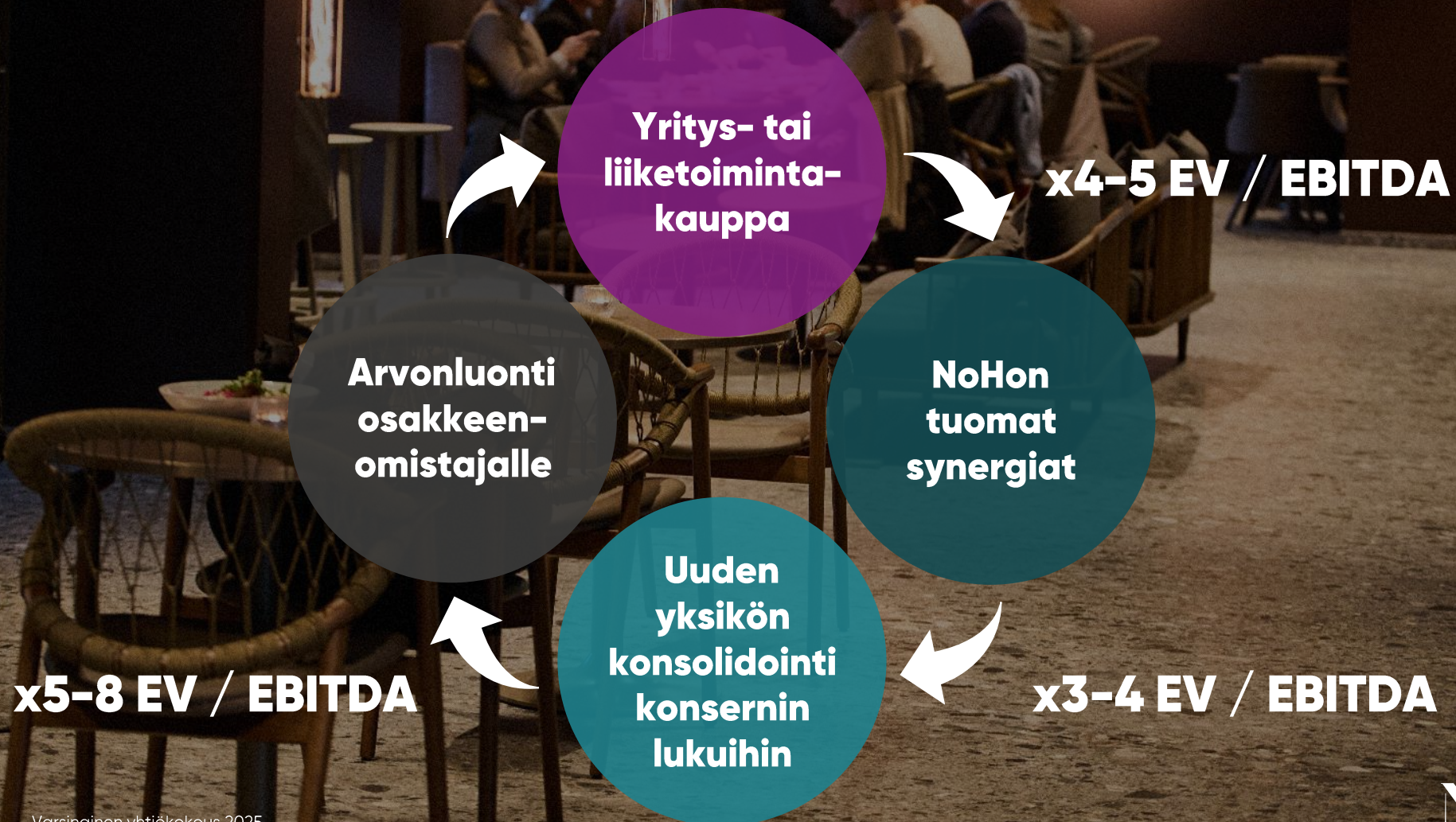


Lähde: Mara ry, Ravintolaruokailun trenditutkimus 2024, Suomi (n=1938)

SUOMEN KAUPUNGIT KASVAVAT



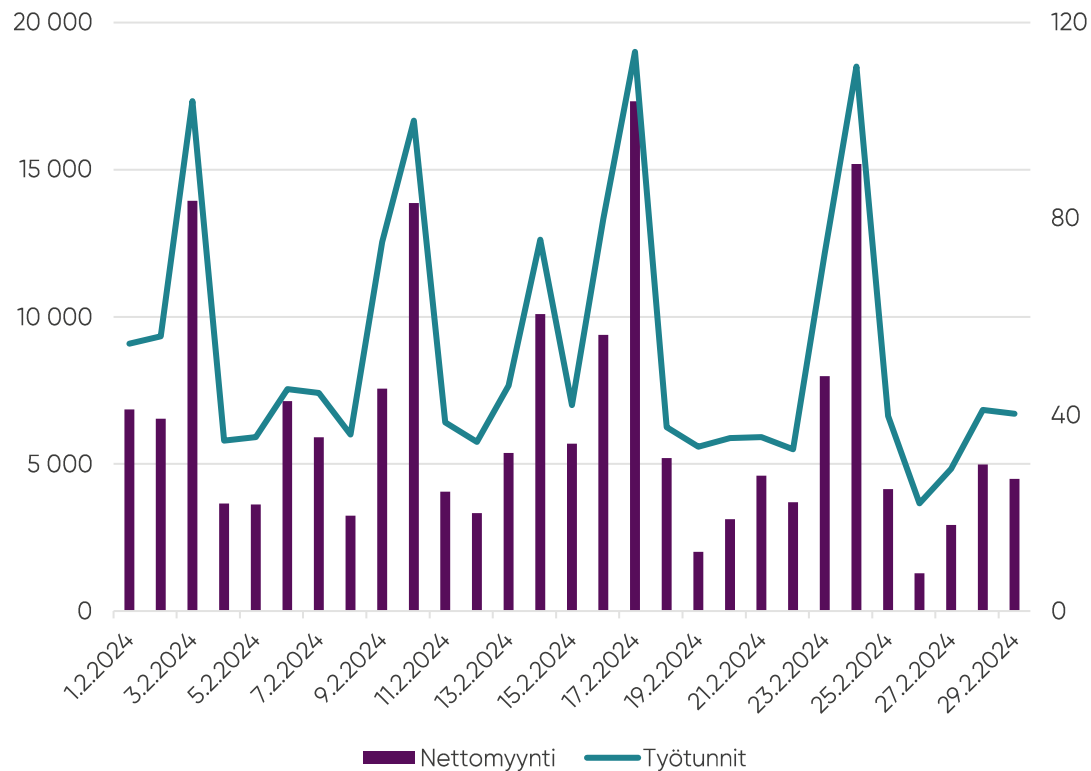
Yrityskaupoilla omistaja-arvoa



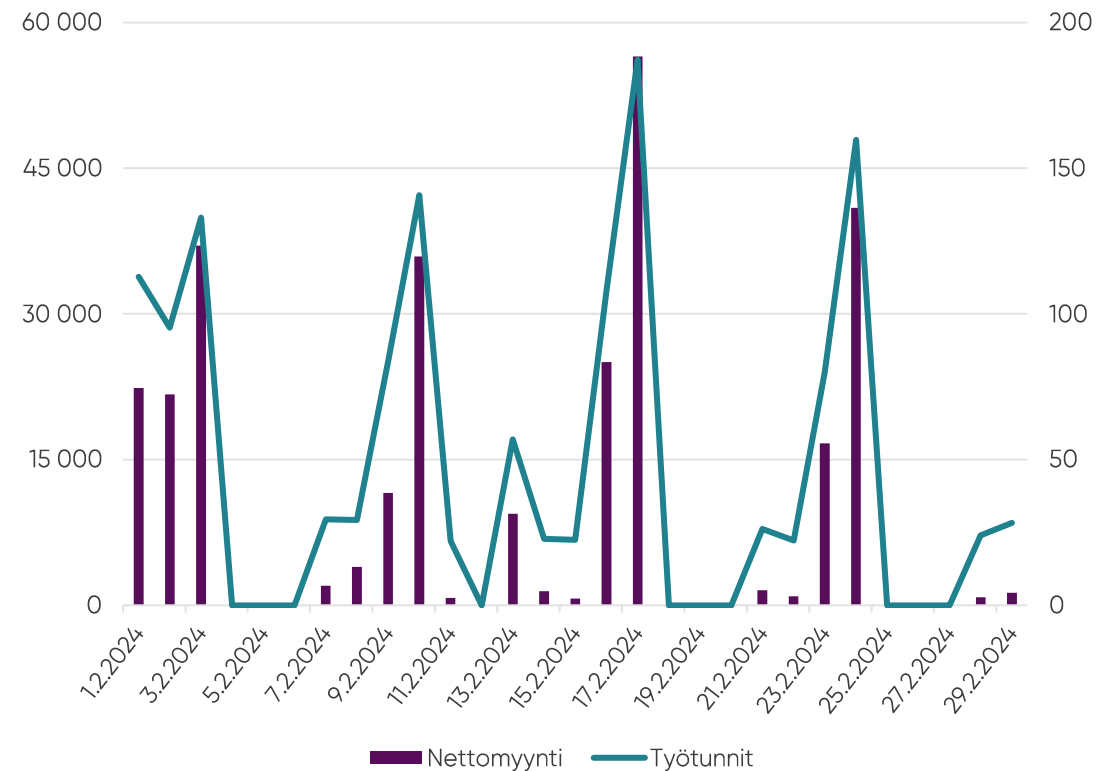
Operatiivinen erinomaisuus kannattavuuden avain

HENKILÖSTÖMITOITUKSEMME REAGOI KYSYNNÄSSÄ TAPAHTUVIIN MUUTOKSIIN

RUOKARAVINTOLA



YÖKERHO



Ihmiset ja organisaatio

2 800

Henkilöstö
(kokoaikaiseksi
muunnettuna)

94 %

Henkilöstötyytyväisyys
(työhyvinvointikysely
8/2024)

73

Asiakastyytyväisyys
(NPS)

30

Työntekijöiden
keski-ikä





Vuosi 2024

Kaikkien aikojen paras neljännes siivitti liikevaihdon ja liikevoiton ennätykseen

Strategisia kasvutavoitteita tukeva vuosi



- Yhtiö luopui omistuksestaan Eezy Oyj:ssä
- Yhtiön toimitusjohtaja Aku Vikström ilmoitti yhtiön hallitukselle jättävänsä tehtävänsä



- Yhtiökokous vahvisti tilikaudelta 2023 maksettavan osingon määräksi 0,43 euroa osakkeelta
- Yhtiö esitteli strategiansa ja pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteensa strategiakaudelle 2025–2027 toukokuussa järjestetyssä pääomamarkkinapäivässä
- Yhtiö hankki tanskalaisen pakkausmateriaalien toimittaja Triple Tradingin osana uuden strategian mukaista sijoitustoimintaa



- Yhtiön hallitus nimitti Jarno Suomisen NoHo Partners Oyj:n toimitusjohtajaksi 1.9.2024 alkaen
- Yhtiö vahvisti johtoryhmänsä rakennetta vauhdittaakseen uuden strategian toteuttamista. Samalla yhtiön varatoimitusjohtajaksi nimitettiin liiketoimintajohtaja Maria Koivula.
- BBS-alakonserni uusi oman, muun yhtiön rahoituksesta erillisen rahoituskokonaisuutensa

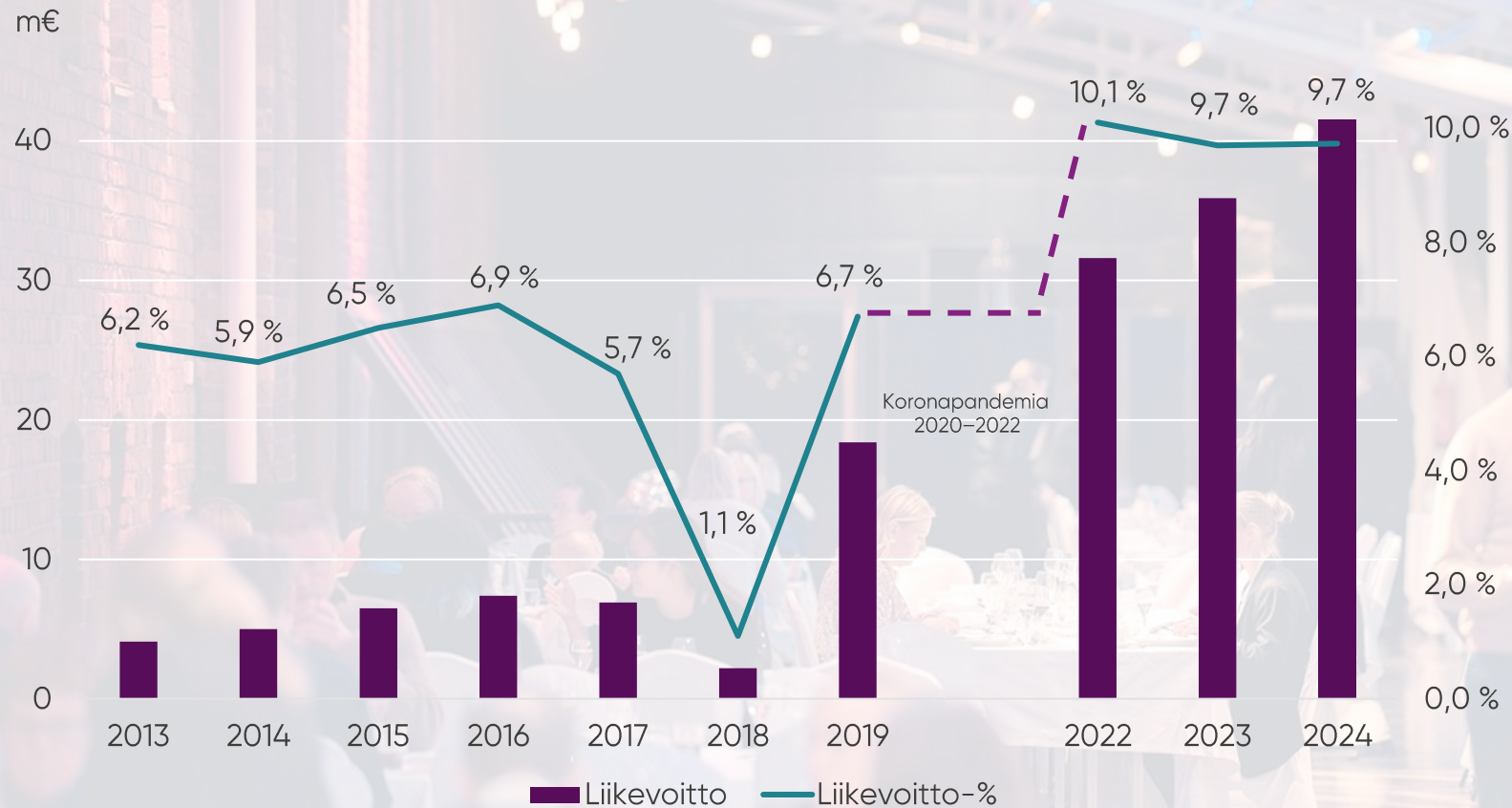


- Yhtiö solmi uuden pitkän aikavälin rahoitussopimuksen, joka tukee strategiakauden kasvutavoitteiden saavuttamista
- Yhtiö hankki enemmistön H5 Ravintolat Oy:stä (8 ravintolaa Tampereella)
- Yhtiö teki marraskuussa kaksi päivämyyntiennätystä ja rikkoi kuukausikohtaisen myyntiennätyksen, viimeinen neljännes kaikkien aikojen paras Q4

Liikevaihto ja liikevoitto kaikkien aikojen ennätystasolla

milj. euroa	Q4 2024	Q4 2023	2024	2023
Liikevaihto	120,0	107,1	427,1	372,4
Materiaalicate, %	75,7 %	75,2 %	74,8 %	75,2 %
Henkilöstökulu, %	31,6 %	32,8 %	32,3 %	32,5 %
Operatiivinen käyttökate	17,8	13,5	51,3	44,7
Operatiivinen käyttökate-%	14,8 %	12,6 %	12,0 %	12,0 %
Liikevoitto	15,1	10,6	41,5	35,9
Liikevoitto-%	12,6 %	9,9 %	9,7 %	9,7 %
Nettorahoituskulut	-6,2	-6,3	-23,7	-23,0
Eezy Oyj:n osakkeisiin liittyvien kirjausten osuus rahoituskuluista (ei kassavaikutteinen)	0,0	-2,7	-1,2	-7,4
Verot	-0,8	-0,3	-3,0	-2,6
Tulos	8,0	4,0	14,9	10,4
Oikaistu tulos *	8,0	6,7	16,2	17,7
Tulos/osake, euroa	0,32	0,15	0,54	0,38
Oikaistu tulos/osake, euroa *	0,32	0,28	0,60	0,73

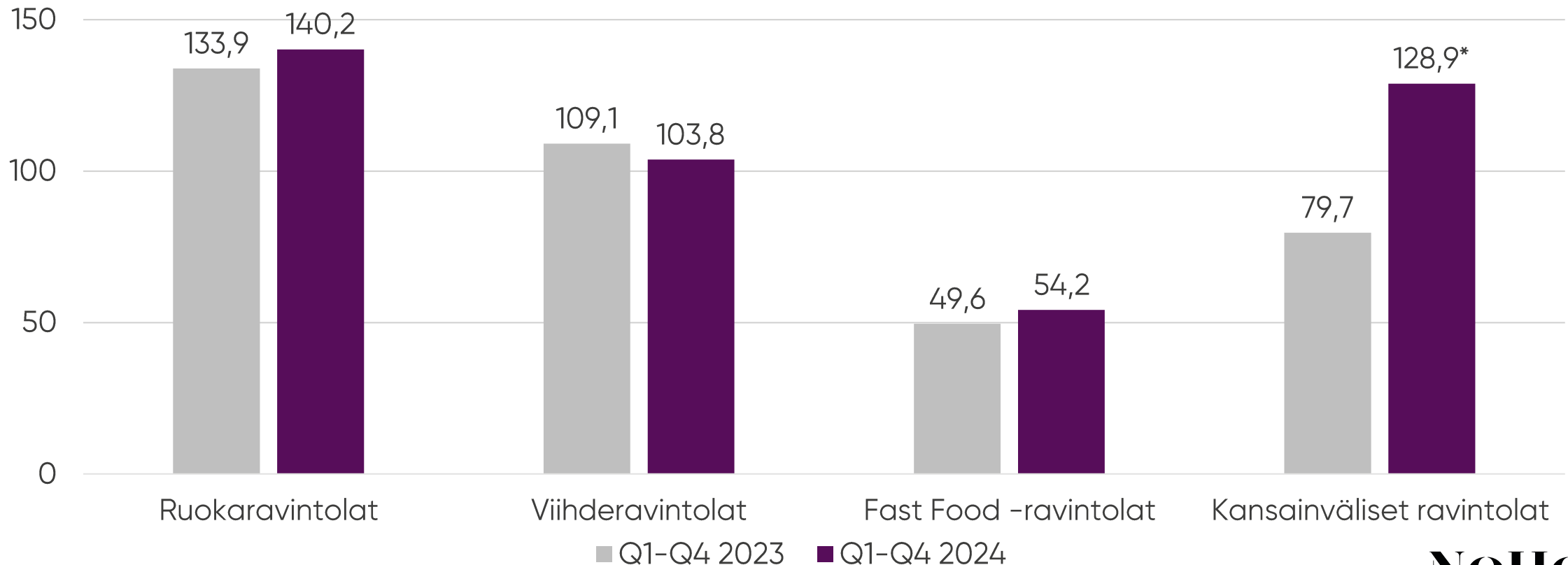
Liiketoimintamme kannattavuus on noussut pysyvästi hyvälle tasolle



Laaja ravintolaportfolio tuo liiketoimintaan tasapainoa, vakautta ja kestävyyttä

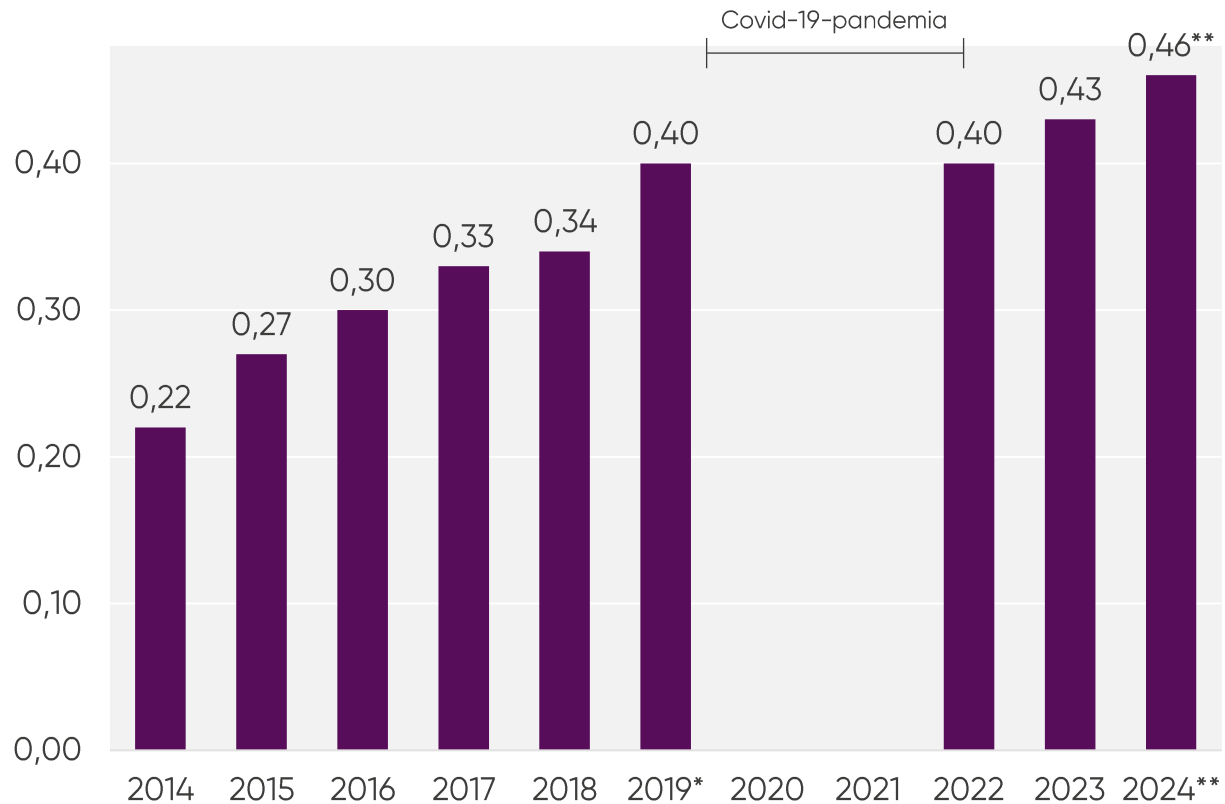
LIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN Q1-Q4 2023 vs. Q1-Q4 2024

milj. euroa



Yhtiön hallitus esittää 0,46 € osinkoa tilikaudelta 2024

OSINKO/OSAKE, €



* Hallituksen ehdotus vuoden 2020 varsinaiselle yhtiökokoukselle (peruttu)

** Hallituksen ehdotus vuoden 2025 varsinaiselle yhtiökokoukselle

OSINKOPOLITIIKKA

Pitkällä aikavälillä NoHo Partnersin tavoitteena on jakaa vuosittain kasvavaa osinkoa.

Osinkotuotto vuoden 2024 päätöskurssilla laskettuna on 5,8 %.

Osinko ehdotetaan maksettavaksi kolmessa erässä.

Ohjeistus 2025

12.2.2025 ALKAEN

Tilikaudella 2025 Suomen liiketoiminnan kannattavuus pysyy nykyisellä hyvällä tasolla ja konsernin osakekohtainen tulos kasvaa.

2024 pääviestit

- 1 Koko vuoden 9,7 %:n liikevoittomarginaali loistava suoritus haastavassa markkinaympäristössä. Liikevaihtomme kasvoi 14,7 %:a 427 milj. euroon.
- 2 Rahoitusrakenteemme mahdollistaa strategiakauden kasvuinvestoinnit, kasvavan osingon ja velkaisuuden laskemisen kohti tavoitetasoamme.
- 3 Lähdemme hyvistä asetelmista kohti markkinan elpymistä ja kannattavan kasvun strategiaa vuosille 2025–2027.



NOHO PARTNERS OYJ

Varsinainen yhtiökokous 2025

9.4.2025

Nokia Arena, Tampere

NOHO

NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

