

PUOLIVUOSIKATSAUS Q1–Q2 2024

Hyvä suoritus vaisussa markkinassa

Toimitusjohtaja Aku Vikström

6.8.2024

NOHO

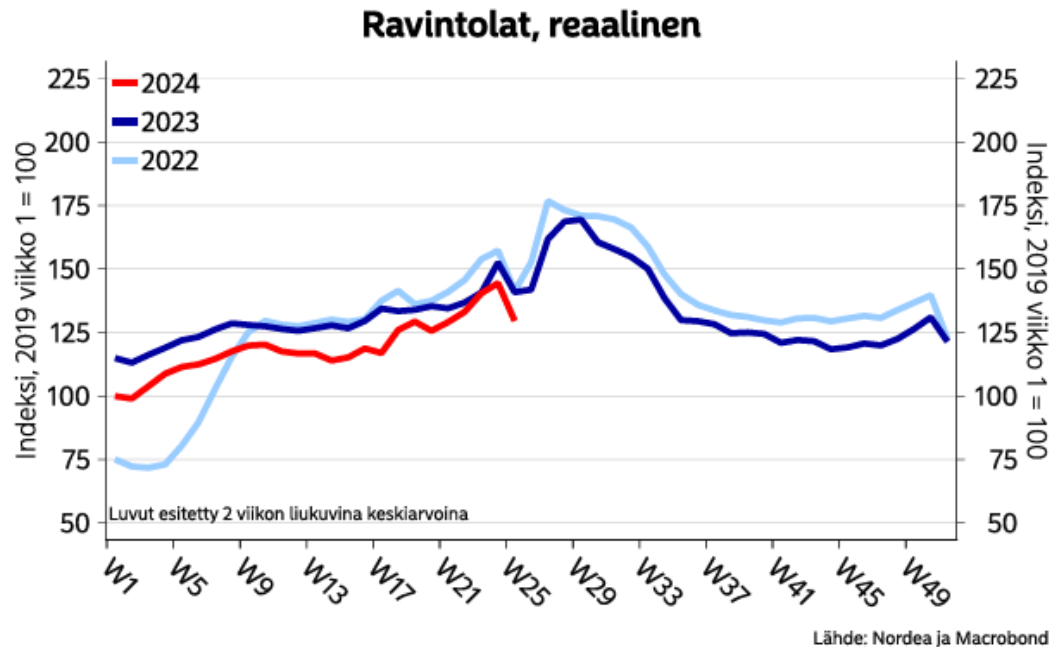
NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

Q2 2024 pääviestit

- 1 Hyvä kannattavuutemme kestää heikossakin markkinassa – vahva ravintolaportfoliomme, suuruuden ekonomia ja toimintamallimme takaavat kestävä pohjan
- 2 Kansainvälinen kasvumme jatkuu kannattavana ja voimakkaana – ulkomaat edustavat jo n. 1/3 konsernimme liikevaihdosta
- 3 Kannattavan kasvun strategiamme jatkuu saumattomasti uuden, yhtiön sisältä tulevan toimitusjohtajan johdolla – loppuvuoden näkymät ovat vakaat

Kuluttajien luottamus ja ostovoima matalalla tasolla

RAVINTOLAPALVELUIDEN KYSYNTÄ OLLUT HEIKKOA KOKO ALKUVUODEN



RAVINTOLAMARKKINA MURROKSESSA

- Eri ravintolatyypit ja Suomen kaupungit jakaantuvat yhä selkeämmin voittajiin ja häviäjiin
- Ravintolapalveluiden kysyntä painottuu viikonloppuihin, turismin ja liikematkustamisen hiipuminen näkyy kaupunkikuvassa
- Kilpailutilanne elää voimakkaasti – alalta poistuu yrittäjiä, mutta samalla alalle tulon kynnyks on matala
- Yrityskauppamarkkina on erittäin aktiivinen

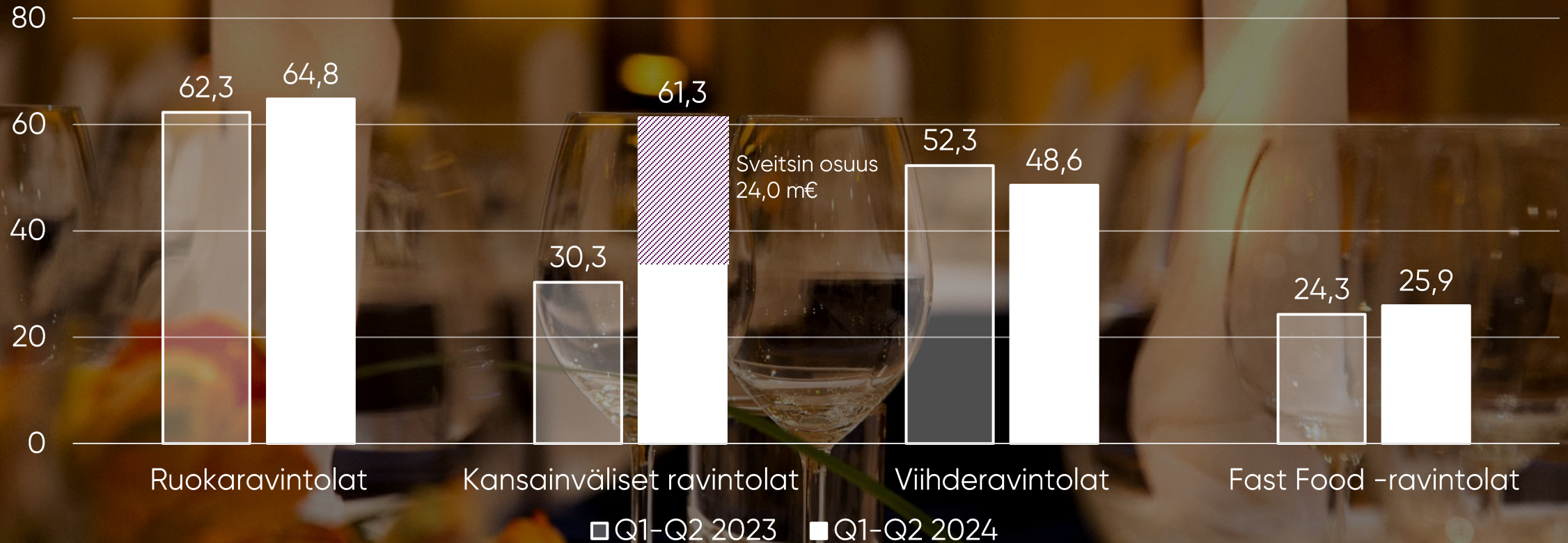
Hyvä suoritus haastavassa markkinaympäristössä

milj. euroa	Q2 2024	Q2 2023	Q1-Q2 2024	Q1-Q2 2023	2023	Vertailu- kelpoinen 2023*
Liikevaihto	107,0	93,3	200,5	169,2	372,4	
Materiaalikate, %	74,2 %	75,4 %	74,3 %	75,3 %	75,2 %	
Henkilöstökulu, %	32,8 %	32,7 %	32,9 %	32,9 %	32,5 %	
Operatiivinen käyttökate	12,2	12,6	21,3	20,7	44,7	46,3
Operatiivinen käyttökate-%	11,4 %	13,5 %	10,6 %	12,2 %	12,0 %	12,4 %
Liikevoitto	9,7	10,7	16,6	16,7	35,9	37,5
Liikevoitto-%	9,1 %	11,5 %	8,3 %	9,9 %	9,7 %	10,1 %
Nettorahoituskulut	-5,4	-5,5	-11,9	-8,5	-23,0	
Eezy Oyj:n osakkeisiin liittyvien kirjausten osuus rahoituskuluista (ei kassavaikutteinen)		-1,7	-1,2	-1,1	-7,4	
Verot	-0,9	-1,2	-1,3	-1,7	-2,6	
Tulos	3,5	4,1	3,4	6,6	10,4	11,9
Oikaistu tulos **		5,9	4,6	7,7	17,7	19,3
Tulos/osake, euroa	0,11	0,17	0,08	0,26	0,38	0,41
Oikaistu tulos/osake, euroa **		0,25	0,14	0,31	0,73	0,77

Kansainvälinen liiketoimintamme on jo n. 1/3 konsernin liikevaihdosta

LIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN Q1-Q2 2023 vs. Q1-Q2 2024

milj. euroa



Kannattavuutemme kestää huonossakin markkinassa

RAVINTOLALIIKETOIMINNAN LIIKEVOITON JA LIIKEVOITTO-%:N KEHITYS Q2 2013–Q2 2024*



* Pl. koronapandemiaavuodet 2020–2022



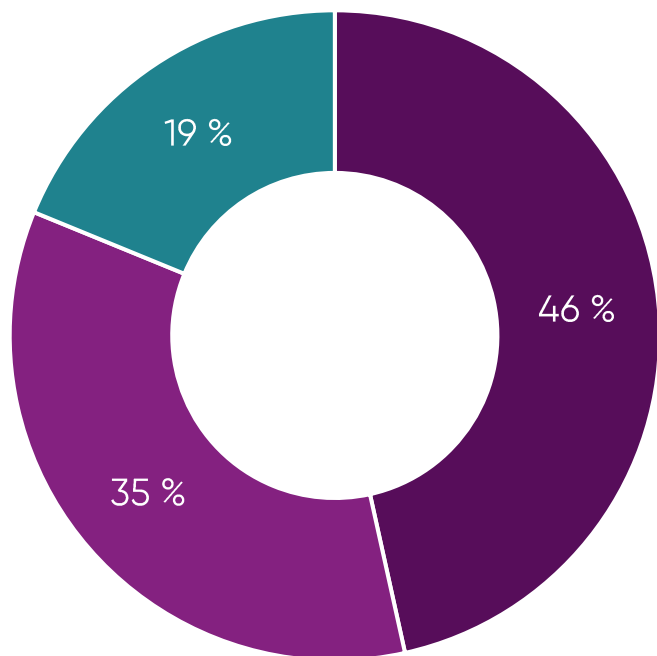
Liiketoimintamallimme kestää heikommassakin kysynnässä

milj. euroa	Q2 2024	Q2 2023	Q1-Q2 2024	Q1-Q2 2023	2023	Vertailu- kelpoinen 2023*
Liikevaihto	73,5	77,4	139,2	138,9	292,6	
Materiaalikate, %	75,2 %	75,3 %	75,4 %	75,0 %	75,5 %	
Henkilöstökulu, %	33,1 %	32,5 %	33,3 %	32,8 %	32,7 %	
Operatiivinen käyttökate	7,9	10,8	13,6	17,3	35,6	36,5
Operatiivinen käyttökate-%	10,7 %	13,9 %	9,8 %	12,4 %	12,2 %	12,5 %
Liikevoitto	6,7	9,5	11,2	14,6	30,7	31,5
Liikevoitto, %	9,1 %	12,3 %	8,0 %	10,5 %	10,5 %	10,8 %

Viihderavintoloiden heikko kysyntä ja vertailukauden MM-kisat liikevaihdon laskun takana kotimaassa

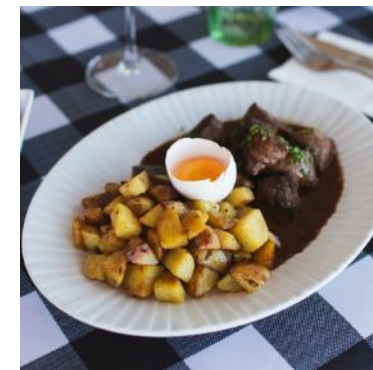


LIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN Q1–Q2 2024 SUOMEN LIIKETOIMINTA



■ Ruokaravintolat ■ Viihderavintolat ■ Fast food -ravintolat

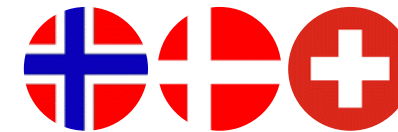
milj. euroa	Q2 2024	Q2 2023	Muutos, %	Q1–Q2 2024	Q1–Q2 2023	Muutos, %	2023
Ruoka-ravintolat	33,0	33,8	-2,4 %	64,8	62,3	4,0 %	133,9
Viihde-ravintolat	28,1	31,3	-10,4 %	48,6	52,3	-7,2 %	109,1
Fast food -ravintolat	12,5	12,3	1,7 %	25,9	24,3	6,6 %	49,6
Yhteensä	73,5	77,4	-5,0 %	139,2	138,9	0,2 %	292,6



Kansainvälisen liiketoiminnan kannattava kasvu jatkui vahvana



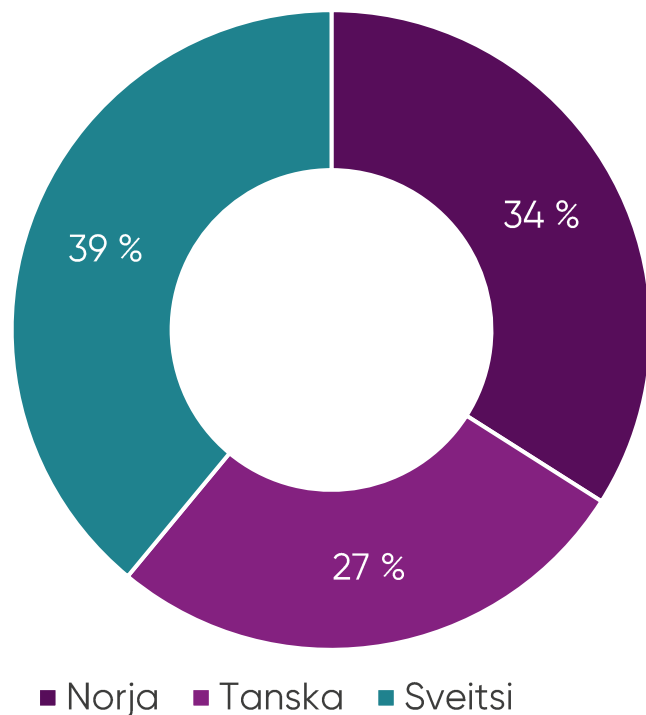
milj. euroa	Q2 2024	Q2 2023	Q1-Q2 2024	Q1-Q2 2023	2023	Vertailu- kelpoinen 2023*
Liikevaihto	33,5	15,9	61,3	30,3	79,7	
Materiaalikate, %	71,7 %	76,0 %	71,6 %	76,2 %	73,9 %	
Henkilöstökulu, %	32,2 %	33,7 %	32,0 %	33,8 %	31,7 %	
Operatiivinen käyttökate	4,3	1,9	7,7	3,5	9,1	9,8
Operatiivinen käyttökate-%	12,8 %	11,8 %	12,6 %	11,4 %	11,4 %	12,3 %
Liikevoitto	3,0	1,2	5,4	2,1	5,3	5,9
Liikevoitto, %	9,0 %	7,8 %	8,8 %	6,8 %	6,6 %	7,4 %



Kasvua kaikilla kolmella markkinalla

SVEITSI NOUSSUT SUURIMMAKSI KV-MARKKINAKSEMME

LIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN Q1–Q2 2024 KANSAINVÄLINEN LIKETOIMINTA



milj. euroa	Q2 2024	Q2 2023	Muutos, %	Q1–Q2 2024	Q1–Q2 2023	Muutos, %	2023
Norja	11,0	9,7	14,0 %	21,0	18,6	12,6 %	40,4
Tanska	10,8	6,2	74,5 %	16,3	11,7	39,5 %	24,3
Sveitsi*	11,7	–	–	24,0	–	–	15,1
Yhteensä	33,5	15,8	111,5 %	61,3	30,3	102,3 %	79,7

*Tullut mukaan lukuihin 1.9.2023

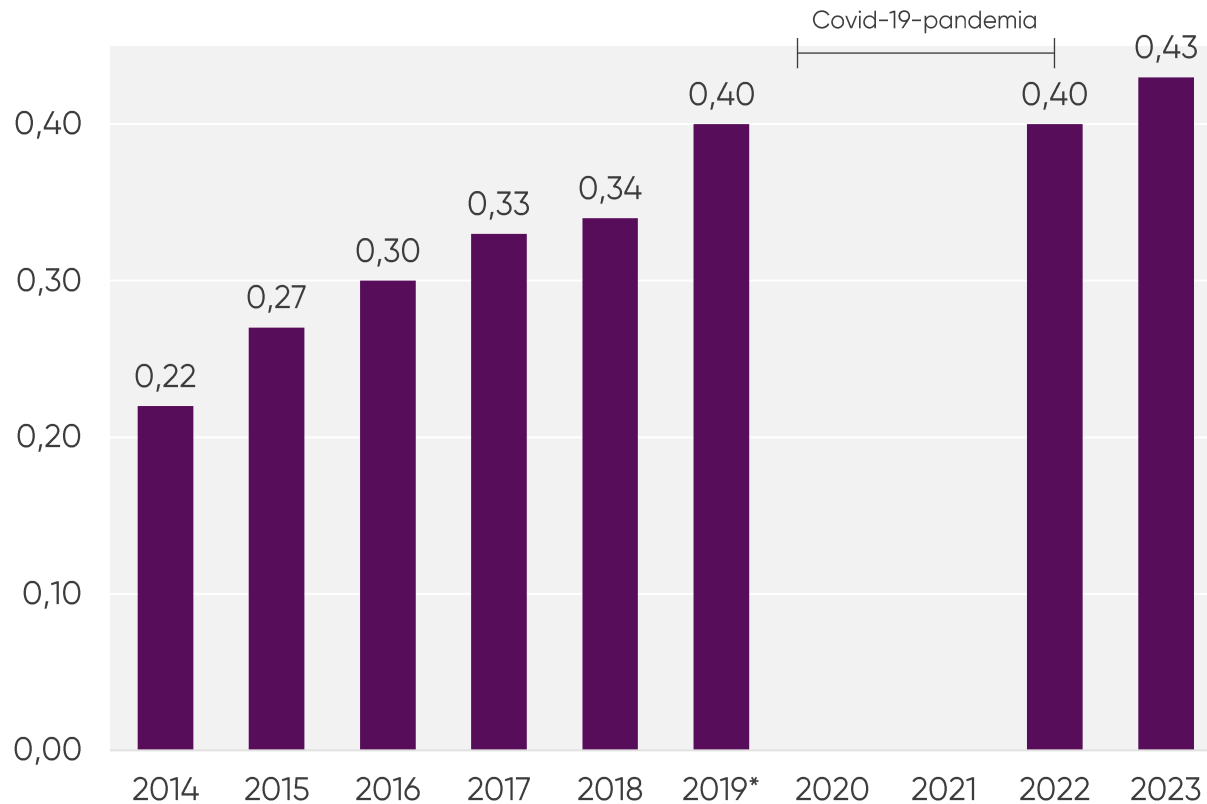


Uuden strategiamme mukaisesti teemme aktiivista sijoitustoimintaa kansainvälisessä ravintolamarkkinassa

- Triple Trading on vastuullinen tanskalainen pakkausmateriaalien toimittaja, jonka annualisoitu liikevaihto on 13,5 milj. euroa
- NoHon omistus yhtiöstä 51 %
- Merkittäviä synergiaetuja syntyy kahta kautta:
 - Triple Tradingin kasvusta
 - Synergiat NoHon käyttötarvikeostoissa kaikissa toimintamaissa, valikoiduissa tuoteryhmissä n. 30–40 % säästö

NoHo Partners on kasvavan osingonmaksun yhtiö

OSINKO/OSAKE, €



* Hallituksen ehdotus vuoden 2020 varsinaiselle yhtiökokoukselle (peruttu)

OSINKOPOLITIikka

Pitkällä aikavälillä NoHo Partnersin tavoitteena on jakaa vuosittain kasvavaa osinkoa.

Osinkotuotto vuoden 2023 päätöskurssilla laskettuna on 5,0 %.

Osingon 2. erä 0,14€ osakkeelta maksetaan 15.8.2024

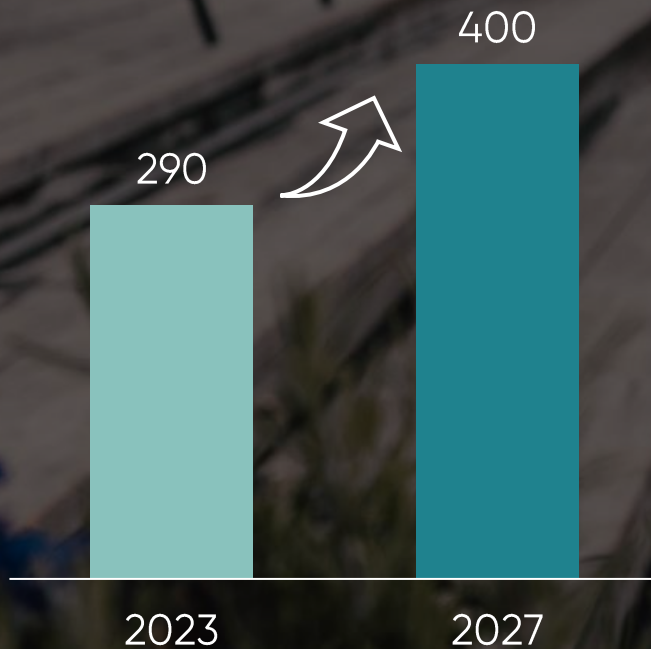
Osingon 3. erä 0,15€ osakkeelta maksetaan 14.11.2024

Q2 2024 pääviestit

- 1 Hyvä kannattavuutemme kestää heikossakin markkinassa – vahva ravintolaporfoliomme, suuruuden ekonomia ja toimintamallimme takaavat kestävän pohjan
- 2 Kansainvälinen kasvumme jatkuu kannattavana ja voimakkaana – ulkomaat edustavat jo n. 1/3 konsernimme liikevaihdosta
- 3 Kannattavan kasvun strategiamme jatkuu saumattomasti uuden, yhtiön sisältä tulevan toimitusjohtajan johdolla – loppuvuoden näkymät ovat vakaat

Vahvaa ja kannattavaa kasvua Suomessa, kansainvälinen kasvu jatkuu uudella toimintamallilla

1 KANNATTAVA KASVU SUOMEN RAVINTOLA- JA VIHHEDEMARKKINASSA



2 AKTIIVINEN SJOITUSTOIMINTA KANSAINVÄLISEEN RAVINTOLAMARKKINAAN





Jarno Suominen

TOIMITUSJOHTAJA 1.9.2024 ALKAEN

- Konsernin varatoimitusjohtaja vuodesta 2020 alkaen
- Suomen maajohtaja ja johtoryhmän puheenjohtaja
- Talousjohtaja vuosina 2005–2020
- Yhtiön palveluksessa vuodesta 2005
- Smile Henkilöstöpalveluiden hallituksen puheenjohtaja ja jäsen vuosina 2014–2019, Eezy Oyj:n hallituksen jäsen vuosina 2019–2024
- s. 1972

Osakeomistus NoHo Partnersissa

Henkilökohtainen omistus sekä JS-Resta Oy:

Yhteensä 327 716 osaketta



Vuosi 2024

Ravintolamarkkinan
kehitys jatkuu

Ohjeistus 2024

15.2.2024 ALKAEN

Liikevaihto

noin **430**m€

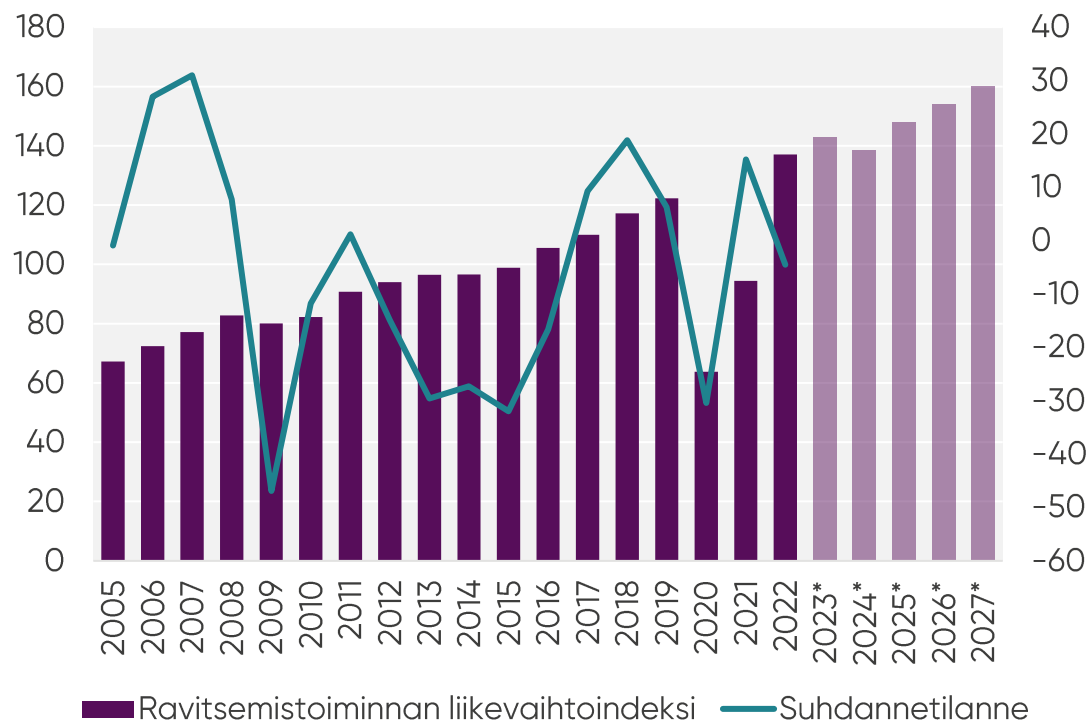
EBIT

noin **9,5%**

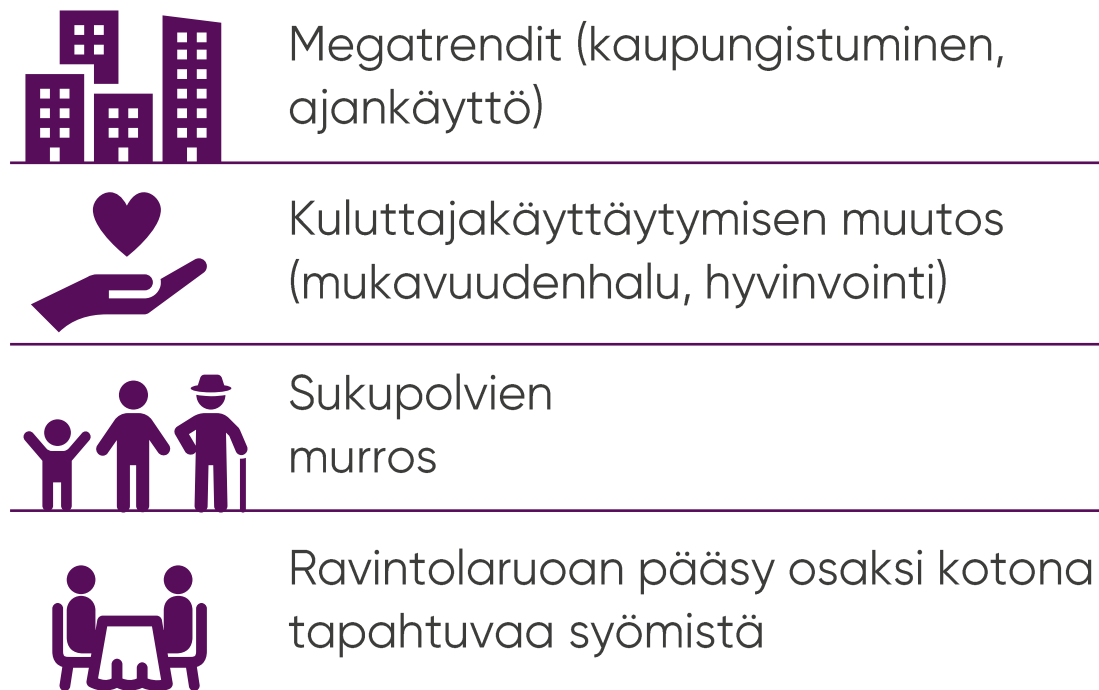


Suomen ravintolamarkkinan kehitys 2005–2022 ja näkymät strategiakaudelle

RAVINTOLAMARKKINAN ARVON KEHITYS 2005–2022



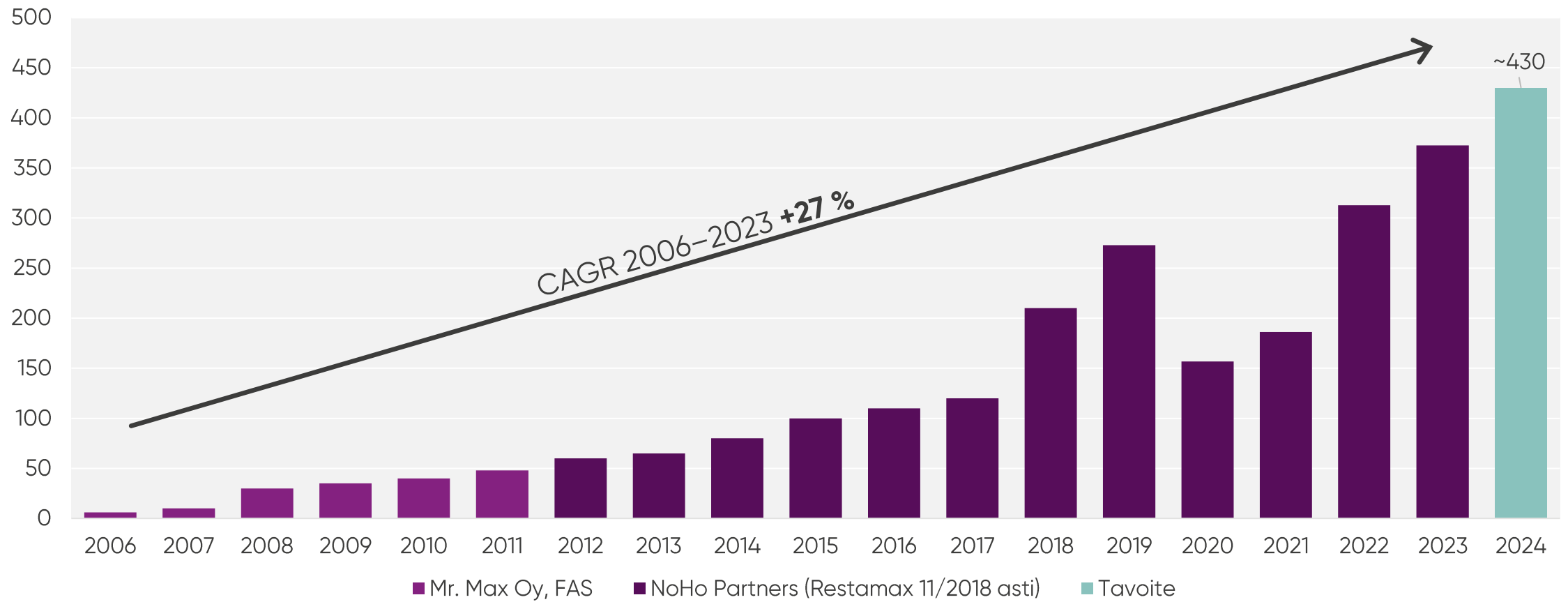
RAVINTOLAMARKKINAN PITKÄN AIKAVÄLIN AJURIT



Lähde: Ravitsemistoiminnan liikevaihto Tilastokeskus, * 2023–2027 luvut NoHo Partnersin arvio markkinakehityksestä
Suhdannetilanne Elinkeinoelämän keskusliitto

Olemme palanneet kasvuradalle entistä kannattavampana

SAAVUTIMME 2024 STRATEGIAKAUDEN TAVOITTEET ETUAJASSA





Pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet

2025–2027

**Suomen
liiketoiminta:**

**Kansainvälinen
liiketoiminta:**

Osinko:

Nettovelka:

Noin 400 miljoonan euron liikevaihto ja nykyisen hyvän liikevoittomarginaalin ylläpitäminen

Kannattava kasvu ja omistaja-arvon luominen

Yhtiön tavoitteena on jakaa vuosittain kasvavaa osinkoa

Pitkällä aikavälillä yhtiön tavoitteena on laskea IFRS 16 – vuokrasopimusveloilla oikaistun nettovelan suhde operatiiviseen käyttökatteeseen noin kahteen



NORDIC

NORDIC HOSPITALITY PARTNERS