NOHO

NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

Yhtiön historian paras kvartaali
– liikevaihto ja kannattavuus ennätystasolla

Puolivuosikatsaus Q2/2022
9.8.2022

CEO Aku Vikström

Pääviestit Q2/2022

1. Historian paras vuosineljännes: liikevoitto 17,9 % *(13,1 % ilman valtion korvauksia)*
2. Kannattavuuden tasonoston taustalla korona-aikana tehdyt toimenpiteet ja vahva kuluttajakysyntä
3. Nettovelan lasku ja rahoitusaseman selkeä parantuminen
4. Paluu kannattavaksi kasvuyhtiöksi – koko vuoden ohjeistus yli 8 % liikevoittoa
5. Lähtö syksyyn hyvistä asetelmista – valmistautuneena markkinahaasteisiin

NoHo
NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

NOHO

NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

Q2/2022

Liikevaihto ja kannattavuus ennätystasolla

Korona-ajan tilinpäätös

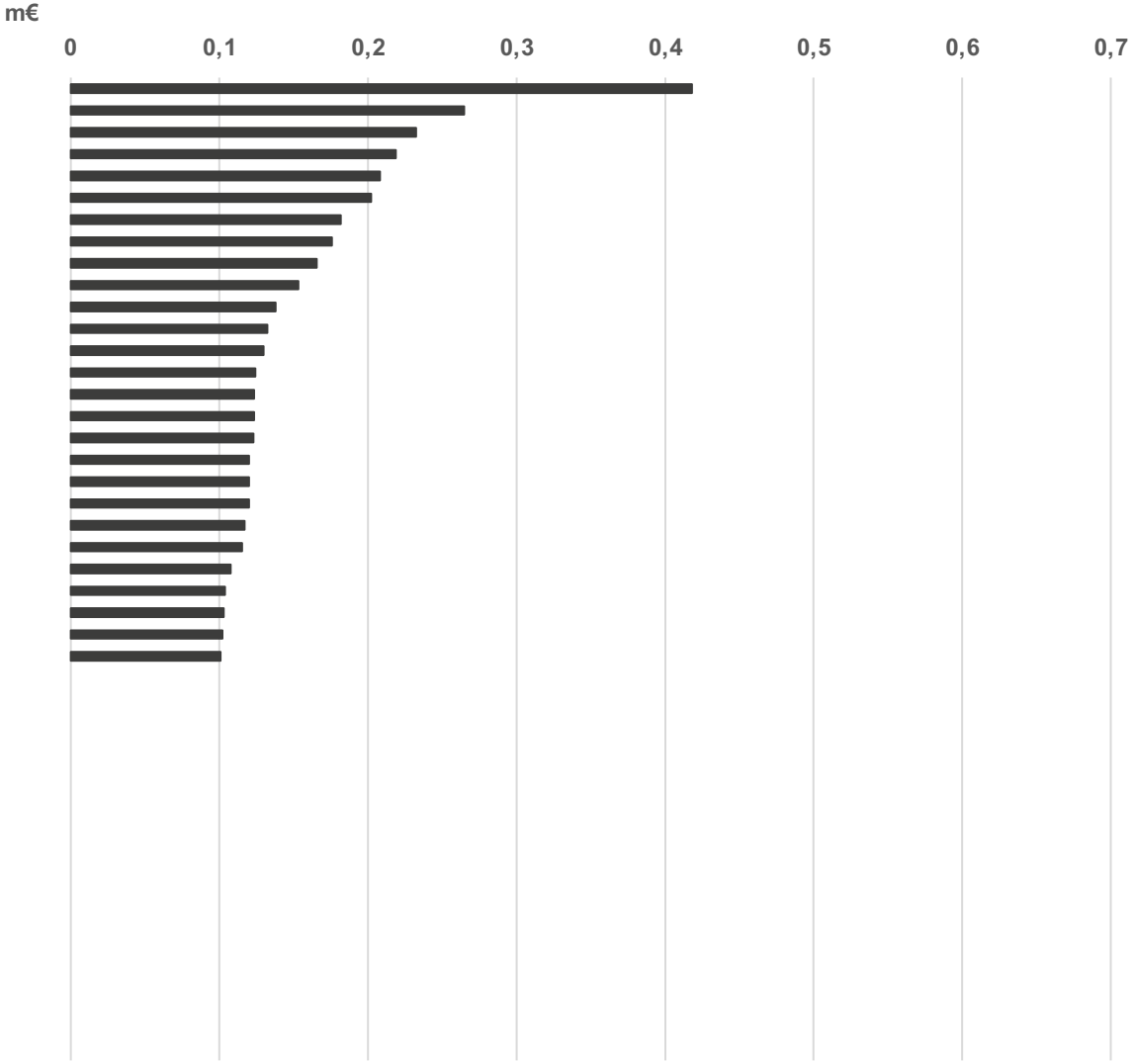
1. **Yksikkökanta yhtiön historian parhaassa kunnossa**
2. **Valikoidut kasvuinvestoinnit** FRIENDS & BRGRS, ALLAS RESTAURANTS, NOKIA ARENA, CAMPING
3. **Kustannussäästöohjelmalla 2 m€ vuotuiset säästöt**
4. **Taseen torjuntavoitto – työ jatkuu**

NOHO
NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

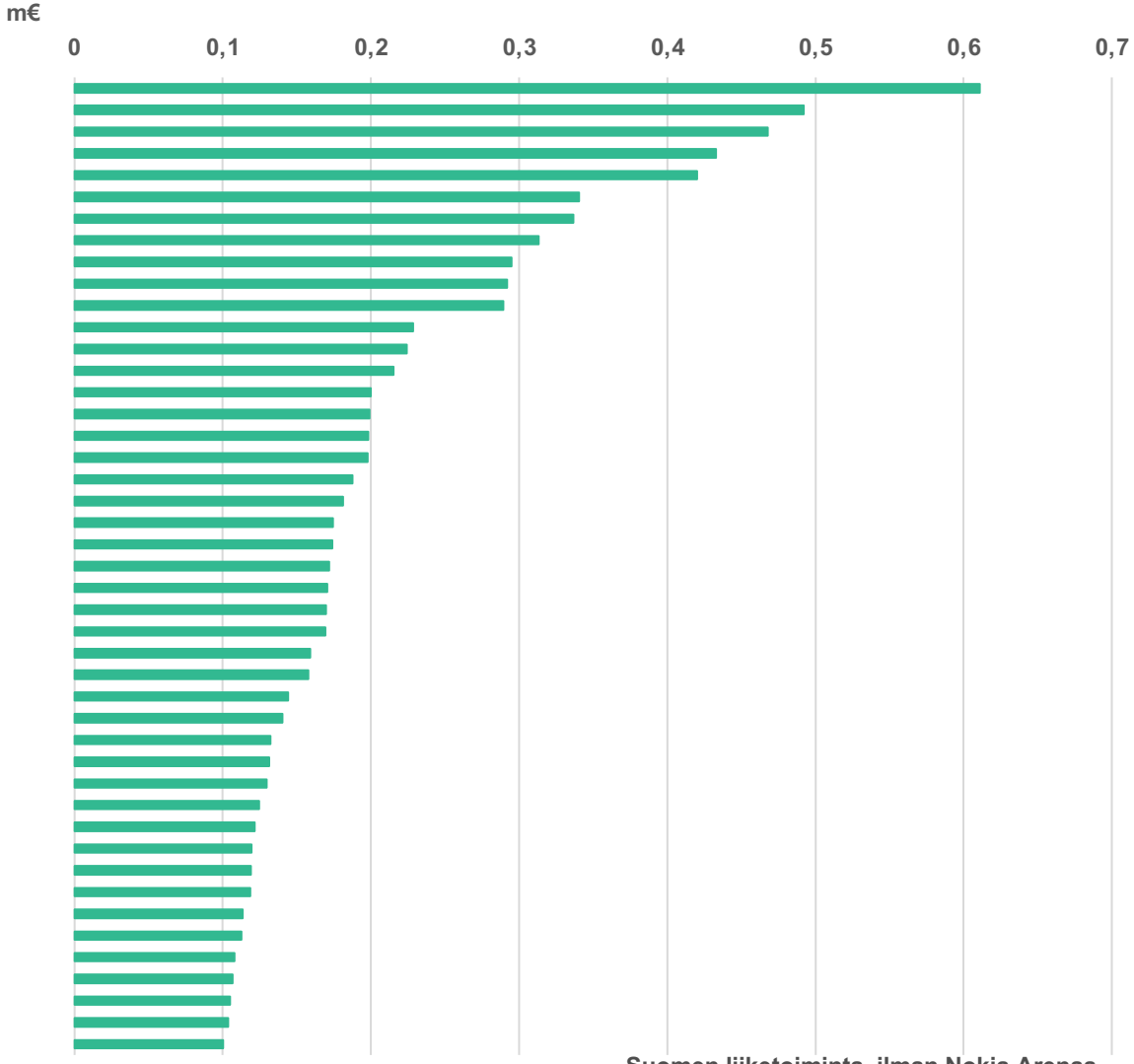
1. Portfolion yläpää on laajempi ja kannattavampi

Yksiköt, jotka tekivät +100t€ operatiivista käyttökatetta Q2 2022

Q2 2019 27 yksikköä



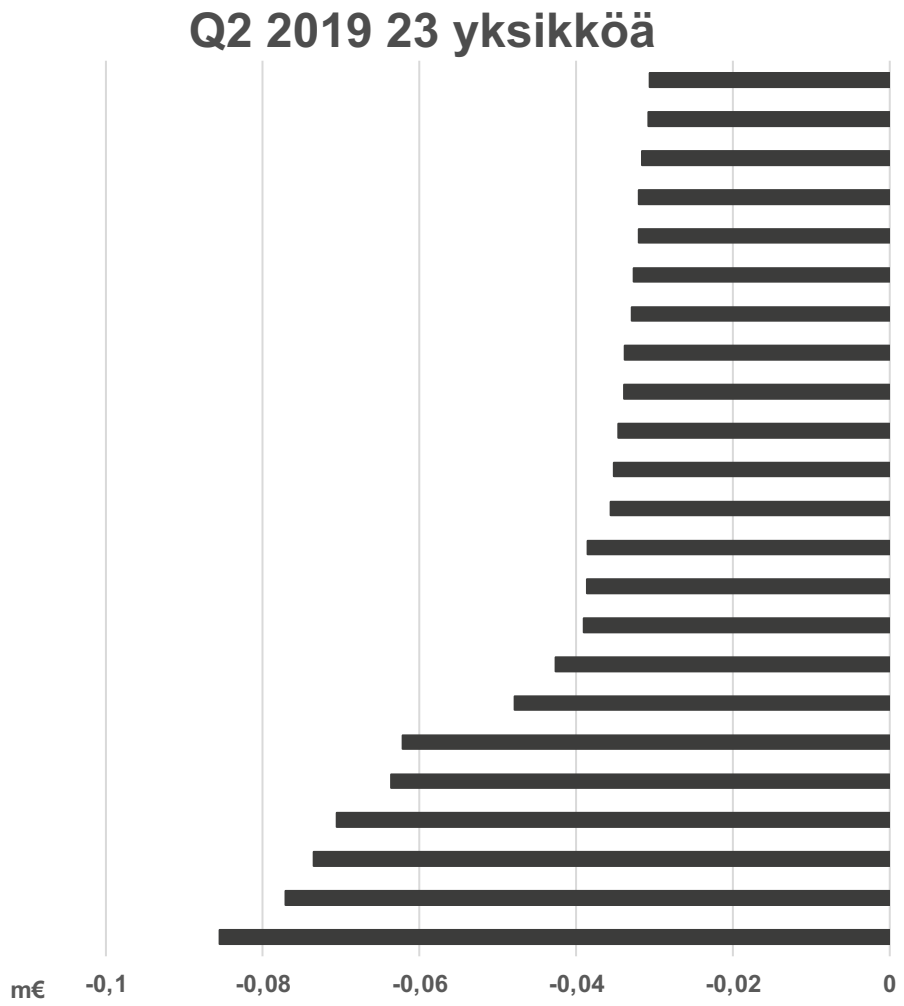
Q2 2022 45 yksikköä

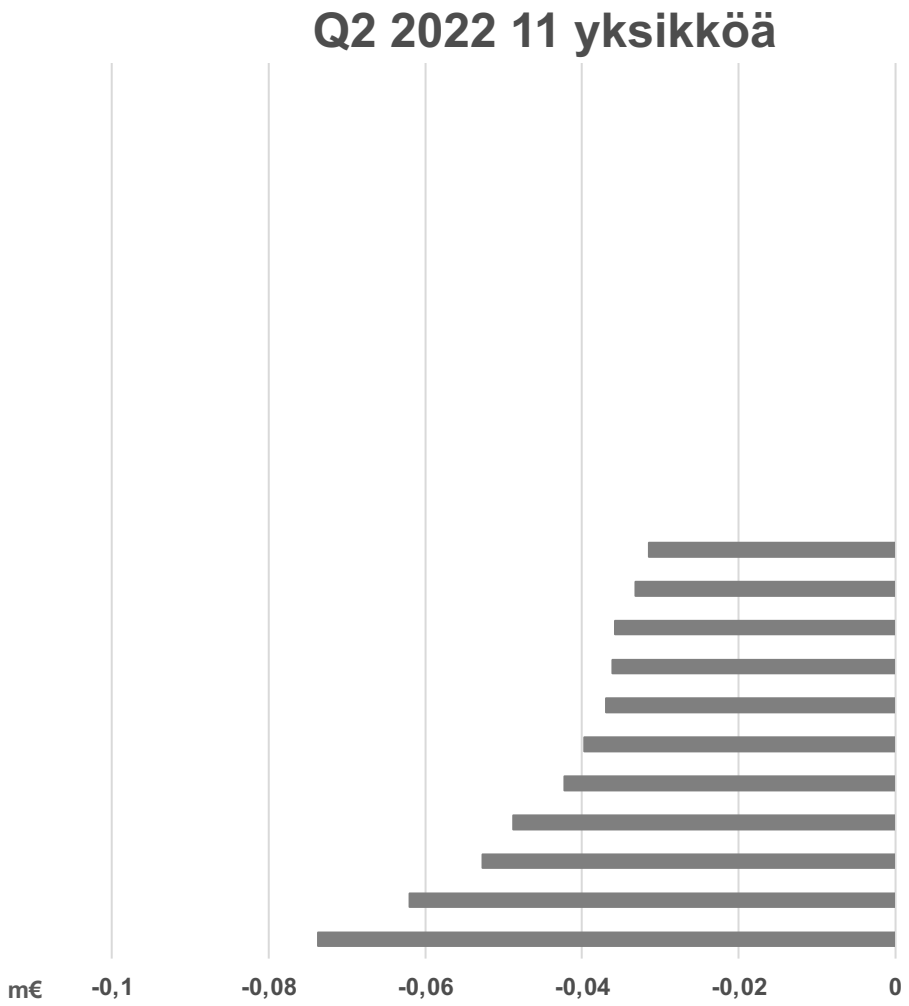


Suomen liiketoiminta, ilman Nokia Arenaa

2. Portfolion alapäässä tappiot pienempiä

Yksiköt, jotka tekivät yli 30t€ negatiivista käyttökatetta Q2 2022





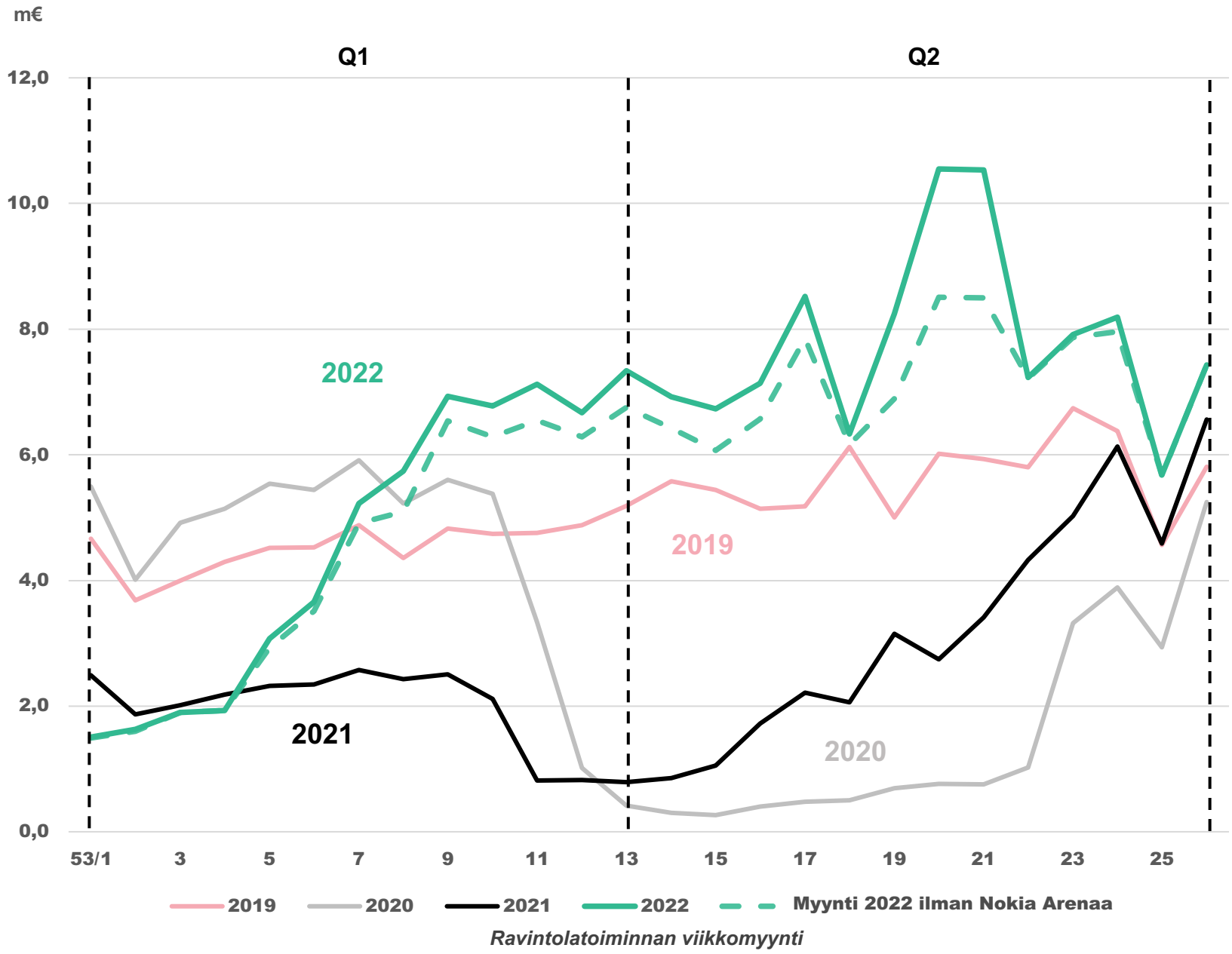
Suomen liiketoiminta, ilman Nokia Arenaa

Q2/2022 Kysyntä ylitti vuoden 2019 tason

Liiketoiminta-alueiden liike-vaihdon kehitys 2019 vs. 2022

m€	4–6/2022	4–6/2019	Indeksi
Ruoka	32,2	28,5	113
Viihde	29,9	23,4	128
Fast food	10,8	4,7	230
Norja	11,1	5,4	206
Tanska	6,2	5,7	109
Yht.	90,2	67,7	133

Q2/2022 Kysyntä ylitti vuoden 2019 tason



Liiketoiminta-alueiden liike-vaihdon kehitys 2019 vs. 2022

m€	4–6/2022	4–6/2019	Indeksi
Ruoka	32,2	28,5	113
Viihde	29,9	23,4	128
Fast food	10,8	4,7	230
Norja	11,1	5,4	206
Tanska	6,2	5,7	109
Yht.	90,2	67,7	133

Tulos H1/2022

Konserni	4–6/2022*	4–6/2021	1–6/2022	1–6/2021	1–12/2021
Liikevaihto	90,2 m€	34,5 m€	138,7 m€	54,7 m€	186,1 m€
Operatiivinen käyttökate *Operatiivinen käyttökate-%*	18,3 m€ *20,3 %*	0,7 m€ *2,0 %*	19,4 m€ *14,0 %*	-6,0 m€ *-11,0 %*	11,3 m€ *6,1 %*
Liikevoitto *Liikevoitto-%*	16,1 m€ *17,9 %*	-1,8 m€ *-5,2 %*	14,8 m€ *10,7 %*	-11,5 m€ *-21,1 %*	-0,9 m€ *-0,5 %*
Rahoituskulut	-3,5 m€**	-3,7 m€	-6,4 m€	-6,0 m€	-11,9 m€
Verot	-2,1 m€	1,3 m€	-1,4 m€	2,6 m€	2,4 m€
Tulos	10,5 m€	-4,3 m€	7,0 m€	-15,0 m€	-10,3 m€
Tulos / osake	0,45 €	-0,18 €	0,27 €	-0,67 €	-0,55 €

** Sis. 4,3 m€ Suomen valtion takautuvasti vahvistunutta suurten ja keskisuurten yritysten korvausta*
*** Sis. 0,8 miljoonan euron laskennallisen rahoituskuluihin kirjatun Eezy Oyj -omistuksen arvonalentumisen, johtuen Eezy Oyj:n markkina-arvon laskusta alle kirjanpitoarvon*

NoHo
NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

Tulos Q2/2022 kuukausittain

Kuukausi	Liikevaihto	Operatiivinen käyttökate	Operatiivinen käyttökate-%
Q1 / 2022	48,5 m€	1,1 m€*	2,2 %
4 / 2022	28,9 m€	4,5 m€	15,4 %
5 / 2022	33,2 m€	5,6 m€	16,7 %
6 / 2022	28,1 m€	8,3 m€**	29,6 % *(oik. 14,2 %)*
Q2 / 2022	90,2 m€	18,3 m€	20,3 % *(oik. 15,5 %)*
H1 / 2022	138,7 m€	19,4 m€	14,0 %

** Sis. Eezyn myyntivoittoa 0,4 m€*
*** Sis. 4,3 m€ Suomen valtion takautuvasti vahvistunutta suurten ja keskisuurten yritysten korvausta*

NoHo
NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

Tulos Q2/2022
Suomen liiketoiminta

	4–6/2022*	4–6/2021	1–6/2022	1–6/2021	1–12/2021
Liikevaihto	72,9 m€	29,9 m€	110,2 m€	49,9 m€	158,1 m€
Operatiivinen käyttökate *Operatiivinen käyttökate-%*	15,9 m€ *21,8 %*	1,3 m€ *4,2 %*	15,1 m€ *13,7 %*	-4,2 m€ *-8,4 %*	9,3 m€ *5,9 %*
Liikevoitto *Liikevoitto-%*	14,6 m€ *20,0 %*	-0,2 m€ *-0,6 %*	12,2 m€ *11,1 %*	-7,8 m€ *-15,6 %*	1,0 m€ *0,6 %*

** Sis. 4,3 m€ Suomen valtion takautuvasti vahvistunutta suurten ja keskisuurten yritysten korvausta*

NOHO
NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

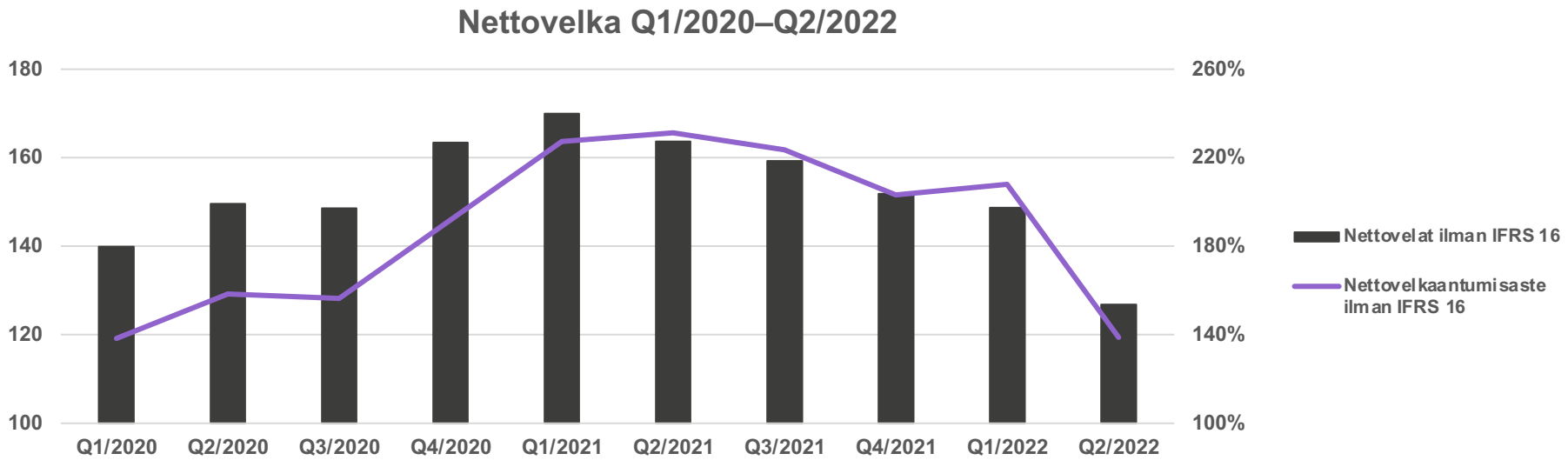
Tulos Q2/2022
KV-liiketoiminta

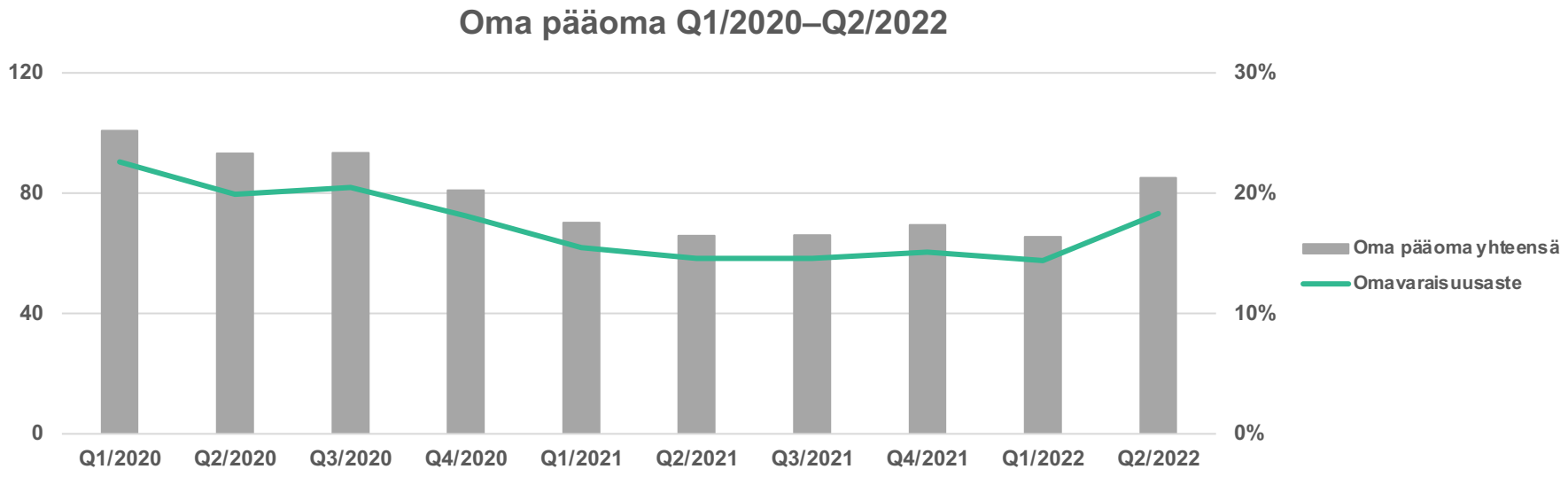
	4–6/2022*	4–6/2021	1–6/2022	1–6/2021	1–12/2021
Liikevaihto	17,3 m€	4,6 m€	28,5 m€	4,8 m€	28,0 m€
Operatiivinen käyttökate *Operatiivinen käyttökate-%*	2,4 m€ *14,1 %*	-0,6 m€ *-12,2 %*	4,3 m€ *15,1 %*	-1,8 m€ *-37,8 %*	2,0 m€ *7,0 %*
Liikevoitto *Liikevoitto-%*	1,5 m€ *8,9 %*	-1,6 m€ *-35,5 %*	2,6 m€ *9,1 %*	-3,7 m€ *-78,6 %*	-1,9 m€ *-6,7 %*

** Kv-liiketoiminnan tulos sisältää 0,4 m€ valtion korvauksia*

NOHO
NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

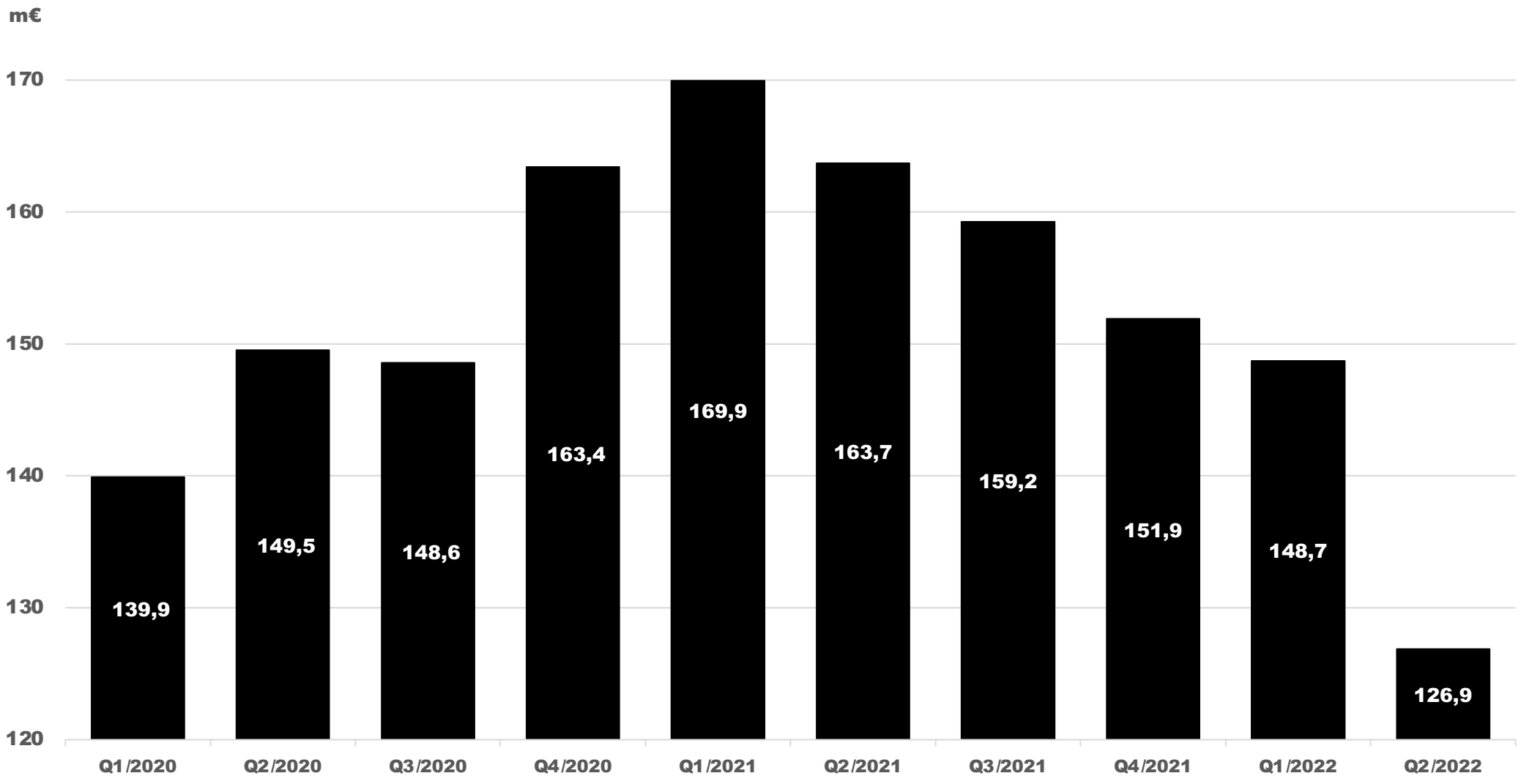
Taseen palautuminen





NoHo
NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

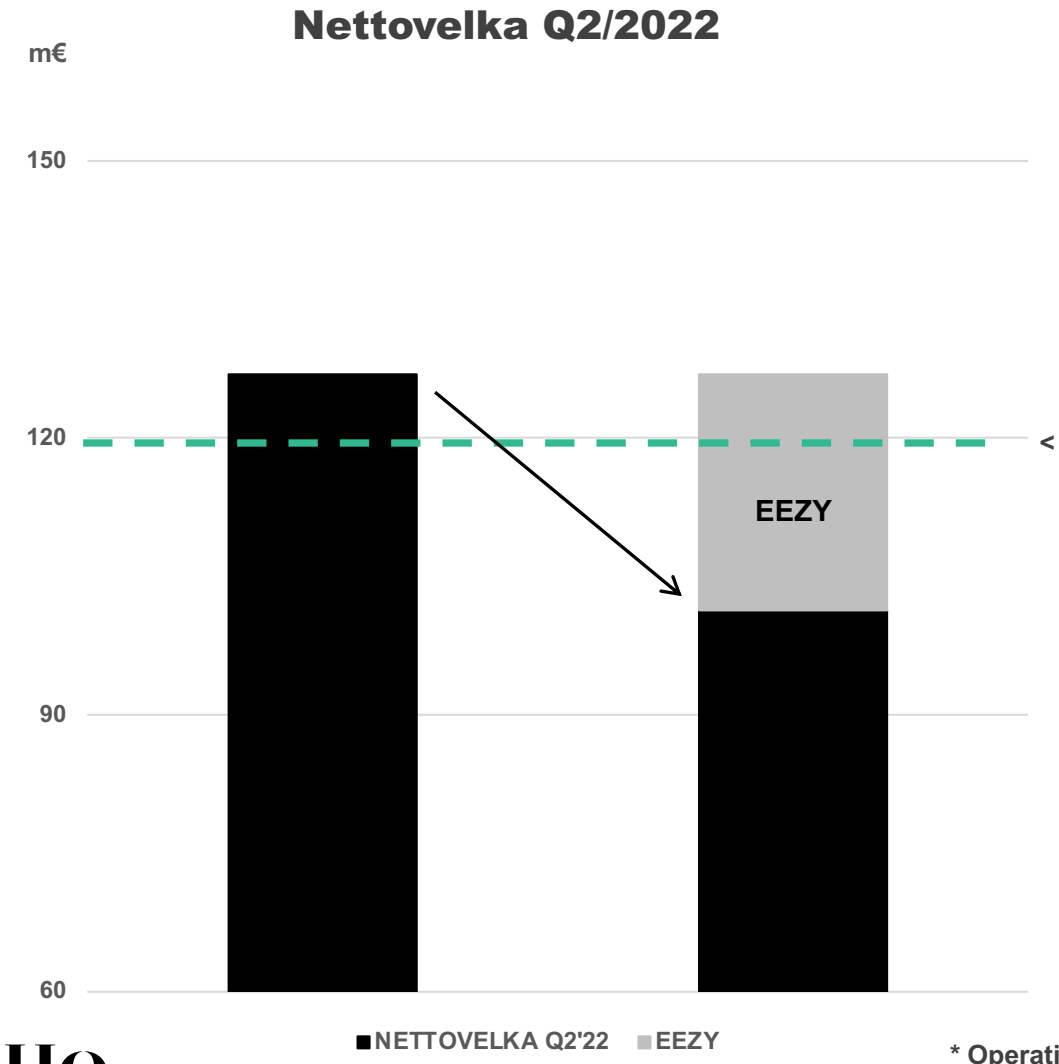
Nettovelka vuoden 2019 tasolla



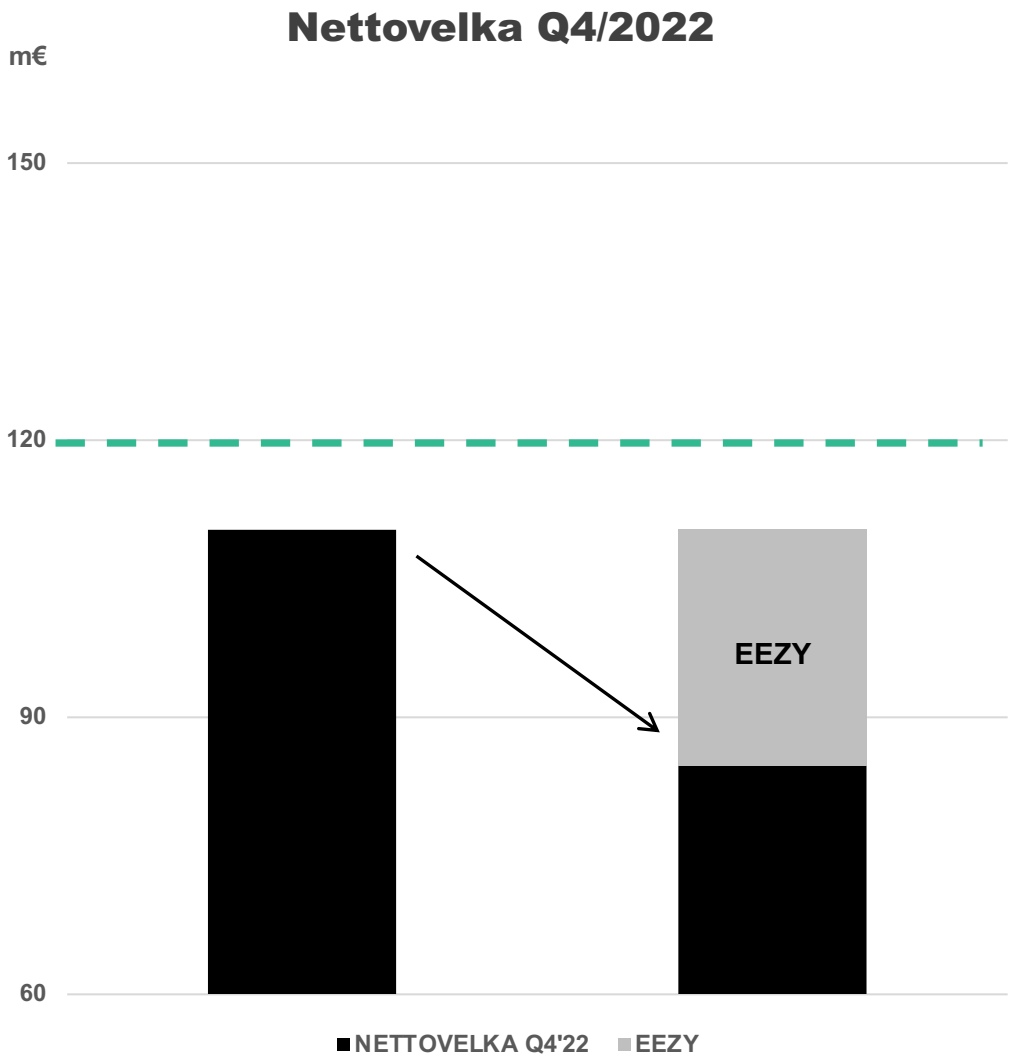
Nettovelka esitetty ilman IFRS 16 -vuokrasopimusstandardin vaikutusta.

NOHO
NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

Nettovelka strategiselle tavoitetasolle jo 2022 aikana



NETTOVELKA-TAVOITE
< 3 X Op. EBITDA*



* Operatiivinen käyttökate

Nettovelka esitetty ilman IFRS 16 -vuokrasopimusstandardin vaikutusta

NOHO
NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

NOHO

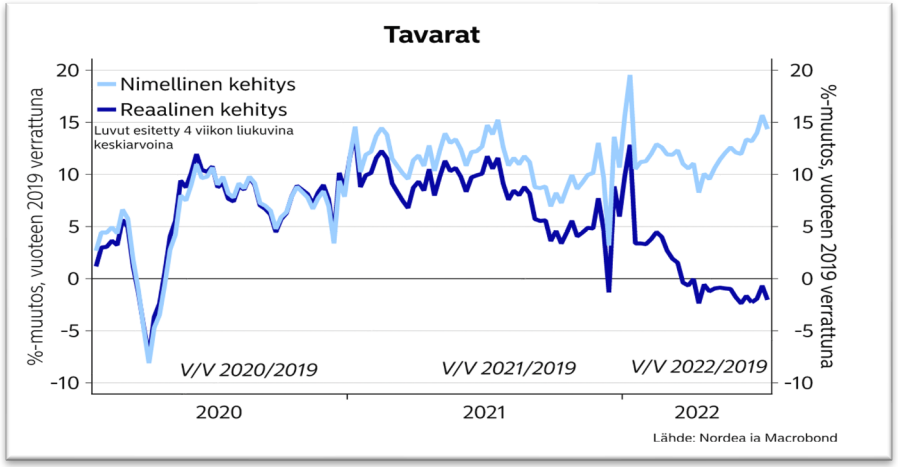
NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

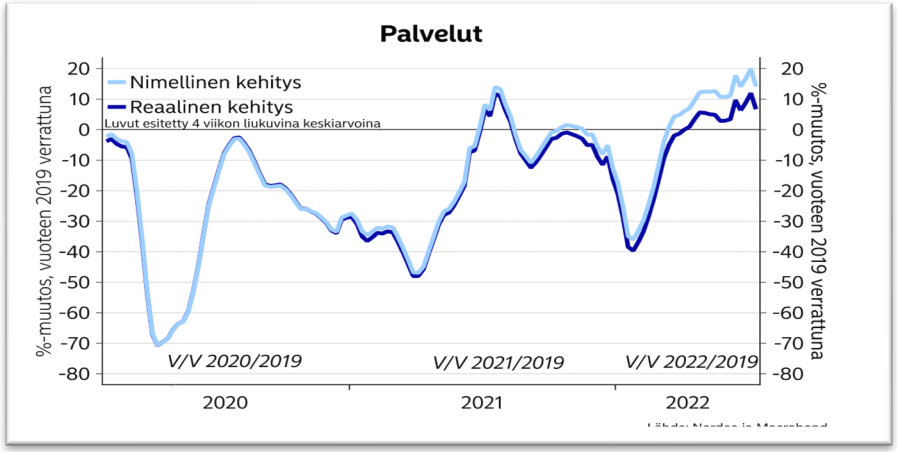
H2/2022

Valmiina markkinahaasteisiin

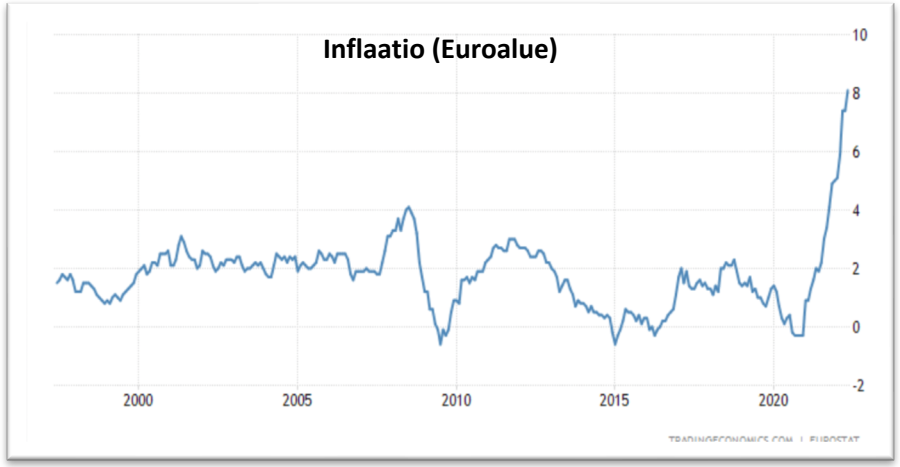
Markkinanäkymät 2022

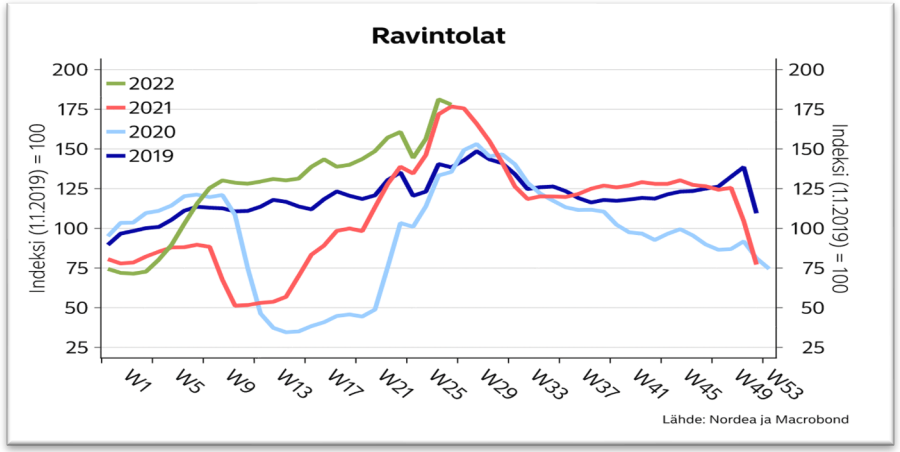
H1: Kulutus kääntyi tavaroista palveluihin





H2: Mitä tapahtuu inflaatiolle ja kysynnälle?





H2/2022 Toimenpiteet

Inflaatio

- Ostosopimusten suojaukset
- Hinnankorotukset toteutettu 1.3. – pistekohtaisia tarkistuksia tilanteen mukaan
- Tuotevalikoiman ja hävikin hallinta
- Energiansäästöohjelma

Kuluttaja

- Operational Excellence
- Panostus asiakaskokemukseen (NPS)
- Markkinointipanostukset

NOHO
NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

Henkilöstö

Henkilöstö:	**3 700 henkilöä** **700 vakituista** **3 000 osa-aikaista**
Henkilöstötyytyväisyys:	**86 %**
Kokonaisvaihtuvuus:	**23 %**
Lähtövaihtuvuus:	**6,5 %**
Avoimet työpaikat:	**77 kpl**

NoHo
NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

NoHo
NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

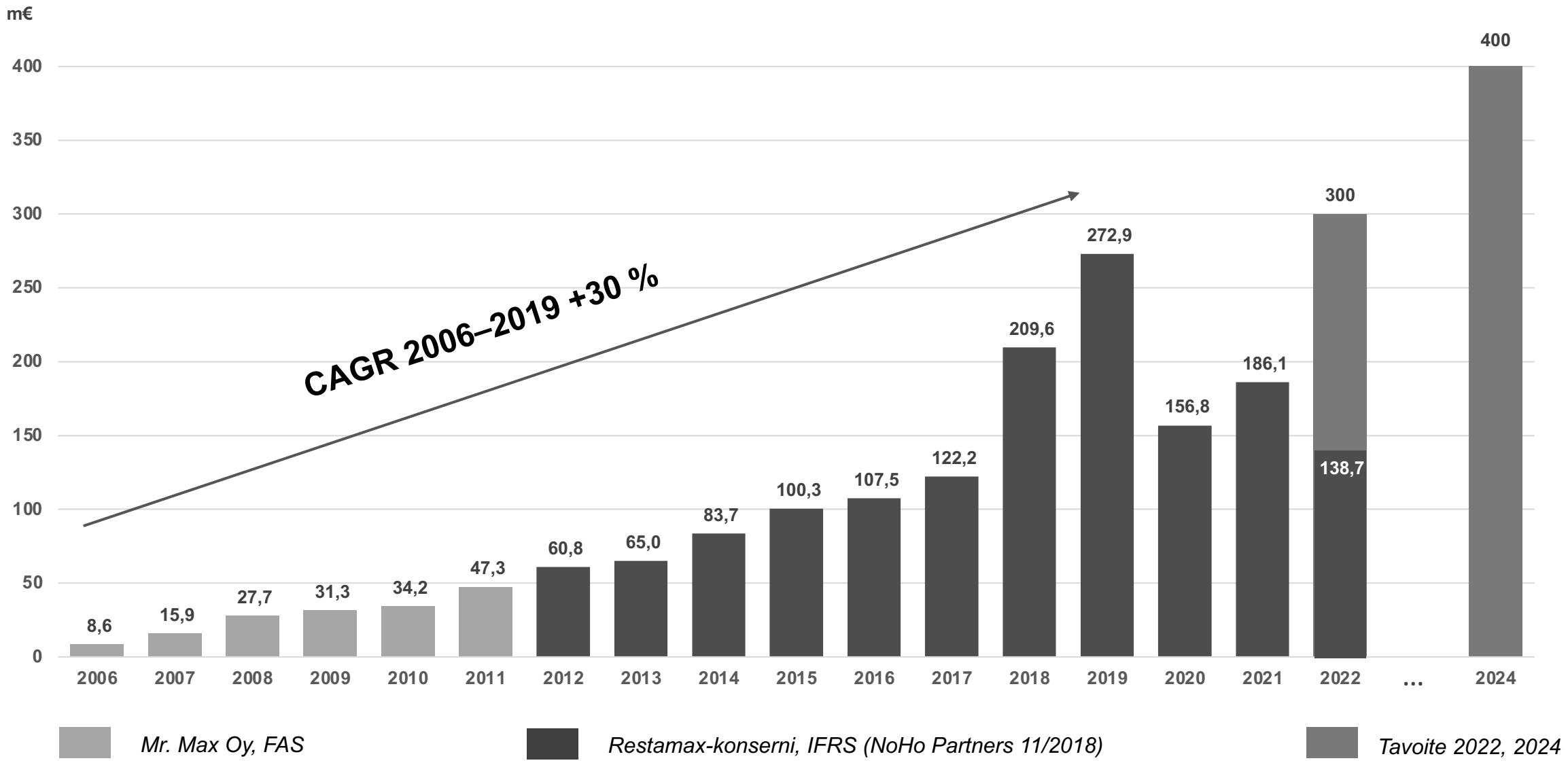
Ohjeistus 2022

Liikevaihto: n. 300 m€
EBIT: yli 8 %

Strategia 2024

Liikevaihto: n. 400 m€
EBIT: n. 10 %
Nettovelka: < 3 x operatiivinen käyttökate

Paluu kannattavan kasvun radalle



Yhteenveto

- NoHo Partners on palannut kannattavan kasvun yhtiöksi – ennätyskvartaalilla uskoa tulevaisuuteen
- Kannattavuudessa on tehty tasonnosto kohti 10 %:n liikevoittomarginaalia
- Velkaantuminen on kääntynyt laskuun ja yhtiön rahoitusasema parantunut
- Yhtiö lähtee hyvistä asemista kohti syksyä, valmiina kohtaamaan markkinan haasteet
- Vuoden 2022 liikevaihto ja liikevoitto ovat aikataulussa kohti vuoden 2024 tavoitteita

NoHo
NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

NOHO

NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

Yhtiön historian paras kvartaali
– liikevaihto ja kannattavuus ennätystasolla

Puolivuosikatsaus Q2/2022
9.8.2022

CEO Aku Vikström